



Un mercado de alto desarrollo inmobiliario

Rumanía vive un gran desarrollo del mercado inmobiliario. Hay una alta demanda en todas las áreas: vivienda nueva, rehabilitación, espacios comerciales, oficinas, naves industriales o terrenos, entre otros, y tanto la compra como el alquiler mantienen muy buenas tasas de actividad. La inversión inmobiliaria en este país está considerada como una de las de mayor potencial de retorno en los próximos años a nivel europeo.

VIA RUMANIA es la marca comercial de Diagonal Investments SRL, empresa rumana de capital español cuyo objetivo es apoyar al empresario español a entrar y expandirse en el mercado rumano.

Desde nuestras oficinas en Timisoara le orientamos en sus proyectos inmobiliarios, dirigimos la búsqueda de oportunidades de inversión o coordinamos sus proyectos con constructores locales gestionando la comercialización posterior.

Trabajamos para clientes en proyectos individuales o aunamos la capacidad de varios inversores para poder llevar a cabo proyectos de mayor envergadura y rentabilidad. Desarrollamos promociones buscando una diferenciación de la obra que en general se está haciendo. Aportamos un



plus en calidad y la experiencia de profesionales españoles en las áreas que mayor valor añadido puedan aportar.

Trabajamos básicamente en la región occidental de Banat, si bien a través de nuestros colaboradores podemos acceder a varias zonas del país.

VIA RUMANIA es miembro de la Cámara de Comercio e Industria de Timisoara y participa activamente con la Cámara en la preparación de misiones empresariales de sociedades rumanas a España y viceversa

→ A DESTACAR

- Sede permanente en Rumanía
- Apoyo legal, contable y fiscal para su inversión
- Orientación sobre las demandas del mercado
- Alta demanda para los próximos años
- Equipo de colaboradores profesionales en todas las áreas del sector inmobiliario
- Gestión de la desinversión
- Posibilidad de entrar como socio en proyectos de envergadura mediana o grande
- Promociones en curso

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - José Miguel Viñals - Ramona Dulca 	<ul style="list-style-type: none"> - José Miguel Viñals (Lic&MBA 91) 	RUMANÍA C. Torontalului 2a cam 304 Timisoara Tel. +40 256 441114 Móvil +34 637 768 525 (Viñals)



Sistemas de Cuadros de Mando y *Reporting*



→ A DESTACAR

El prestigio de sus clientes es la mejor garantía y carta de presentación. Entre otros:

Abertis | Almirall | Caja de Ahorros de Navarra
 | Generalitat de Catalunya | Grup Qualitat | GyD
 Ibérica | Grupo Planeta | Hospital General de |
 Manresa | Honda | Mutua Universal | Panrico |
 Zanini

El Grupo 9Tres, creado en 1993 y con capital 100% español, proporciona servicios y soluciones personalizadas en el ámbito de las tecnologías de la información. Actualmente, está estructurado en tres áreas de negocio:

- 9Tres Consultoría: servicios y soluciones TI, especializadas en sistemas para la información empresarial.
- 9Tres Tecnología: suministro, implantación y mantenimiento de infraestructuras tecnológicas.
- 9Tres Formación: formación en TI.

9Tres Consultoría es la división especializada, desde hace más de 15 años, en la implantación de entornos de cuadro de mando y de sistemas de

información de soporte a la toma de decisiones estratégicas, tácticas y operativas, para la pequeña, mediana y gran empresa, sea cual sea su sector de actividad.

9Tres Consultoría, como consultora independiente, tiene como uno de sus principales activos la neutralidad para ofrecer la solución más adecuada a cada necesidad en el contexto del soporte de información empresarial y para dirección:

- Disponibilidad y calidad de la información.
- Comunicación de la estrategia a la organización.
- Monitorización de los indicadores empresariales.
- Análisis y *reporting* de los indicadores y otra información relevante.
- Planificación de presupuestos, compras, ventas...

Para ello, la oferta de servicios se fundamenta en la aportación de un equipo profesional altamente cualificado para el despliegue de su sistema de información empresarial con los mejores productos del mercado: Arcplan, Hyperion, CA, Cognos, Microsoft, Business Objects, Microstrategy, MIS, Oracle...

Su compromiso es garantizar y asegurar el éxito en la implantación y puesta en marcha de su entorno, aportando un amplio conocimiento del medio en todas las facetas del proyecto, experiencia, visión objetiva, soluciones en diferentes entornos tecnológicos y metodología de trabajo enfocada a resultados de calidad.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - Albert Aguilar, Director General - Susana Moreno, Responsable Recursos Humanos - Manel Acosta, Responsable 9Tres Tecnología - Víctor Duran, Responsable Comercial 9Tres Consultoría - Lluís Gil, Responsable Técnico 9Tres Tecnología - Robbert Idema, Responsable Técnico 9Tres Consultoría - Xavier Hortelano, Responsable Técnico 9Tres Consultoría 	<ul style="list-style-type: none"> - Albert Aguilar (PDP 04) - Narcís Magrinyà (PDP 04) - Xavier Ciagurriz (PDP 04) 	<p>Nicaragua, 48 08029 Barcelona Tel. 93 322 19 00 Fax 93 410 57 47</p> <p>E-mail: 9tres@9tres.com Web: www.9tres.com</p>



Servicios de asesoría dirigidos a empresa y personas, nacionales y extranjeros



Servicios

Desde estos departamentos, presta servicios en los siguientes ámbitos:

- Asesoramiento en la imposición directa e indirecta a empresas, personas y entornos familiares.
- Estudio y apoyo en el establecimiento de empresas extranjeras en España.
- Confección de planes presupuestarios y seguimiento económico-financiero de empresas.
- Realización de todos los trabajos del ciclo económico-mercantil: cierres contables, depósito de cuentas y actualización de actas.
- Asesoramiento jurídico-mercantil en el desarrollo de actividades económicas: constitución de empresas y sucursales en España y otras operaciones societarias.
- Consultoría de organización y estructuración empresarial. Desarrollo e implantación de modelos informáticos para el control de operaciones.

Principios

Decages, S.A. se fundó en el año 1990 con el objetivo de ofrecer servicios de asesoría. Su línea de actuación se ha basado desde siempre en los siguientes principios:

- Adaptar la estructura a las necesidades del cliente, personalizando y modulando el servicio en función de sus requerimientos.
- Priorizar la calidad del servicio ante la cantidad de clientes.

- Motivar al equipo humano, mediante la continua formación y actualización en las distintas materias que toca la empresa.

Organización

Cuenta con tres departamentos, coordinados de forma multidisciplinaria:

- Económico-fiscal
- Laboral
- Jurídico

→ A DESTACAR

En Decages, S.A. priorizamos, ante todo, la calidad de nuestros servicios. Por ello, nuestra orientación profesional está enteramente centrada en el cliente, adaptándonos siempre a sus necesidades, personalizando y modulando los servicios que ofrecemos a partir de sus requerimientos.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - Oriol Presas, Socio-Fundador y Gerente - Joaquim Godes, Socio - Raquel Blasco, Socia - Cristina Marrero, Socia 	<ul style="list-style-type: none"> - Oriol Presas (MBA 85) 	Balmes, 297, 1º 2ª 08006 Barcelona Tel. 93 414 33 61 Fax 93 240 05 45 E-mail: decages@decages.com Web: www.decages.com



Conocimiento, tecnología y creatividad, nuestra apuesta de valor



RIBÉ SALAT CONSULTING Y ASESORÍA es el despacho de asesores fiscales, laborales y abogados que forma parte de la red que cubre todo el territorio nacional, especializado en la creación, la planificación, el asesoramiento y la gestión de empresas y profesionales, así como en la externalización de servicios del ramo.

Sabemos que la creatividad en las soluciones y las respuestas es el eje de una buena estrategia de negocios; por ello, cualesquiera que sean los objetivos y las metas de nuestros clientes, todos nuestros esfuerzos están orientados a alcanzarlos.

Concentramos nuestra actividad en la consultoría empresarial, en la que desarrollamos actividades de

conocimiento, tecnología y gestión proactiva de los negocios en todas nuestras áreas de actividad. Ofrecemos también un servicio de excelencia en el campo de la asesoría a particulares.

Entendemos nuestro servicio como una solución. Todo ello, sumado a nuestra capacidad de gestión, conocimiento riguroso de las normas y de la plataforma tecnológica, es, sin duda, la clave de nuestra empresa.

Áreas de actuación

• Asesoría laboral

- Área de conocimiento: soporte a la toma de decisiones en el área de Recursos Humanos, en aspectos legales y de procedimiento.

- Gestión laboral: nóminas, contratos, seguridad social.
- Gestión jurídica laboral: despidos, regulación de empleo, jubilaciones, convenios y negociación colectiva, etc.

• Asesoría fiscal

- Cumplimiento de obligaciones fiscales.
- Planificación fiscal (optimización de la tributación de empresas).
- Creación y legalización de empresas nacionales e internacionales.

• Asesoría contable y auditoría

- Cumplimiento de la contabilidad de empresas y profesionales.
- Auditoría legal de empresas.

• Servicios jurídicos

→ A DESTACAR

Contamos con un sistema único de información e intercambio de documentación on line en lo que llamamos la gestión digitalizada transferible (GDT), lo cual nos permite dar soluciones específicas a las necesidades de cada cliente y ser útiles en la toma de decisiones estratégicas.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<p>David Hospedales Salomó, Dirección General Jordi Torras Toll, Director del Área Jurídica Dr. Jordi García Viña, Director del Área Laboral Mònica Español Muntaner, Director del Área de Contabilidad Rodrigo Cortés Elia, Director del Área Fiscal Elisabeth Barrufet Olmo, Gerente de Grandes Cuentas Área Laboral Silvia Deig García, Gerente de Pymes Área Laboral Javier Pérez de la Ossa, Gerente procesal Área Laboral Gemma Bayot Gol, Coordinadora de la oficina de Vic Yolanda Moreno Egea, Coordinadora de la oficina de Mataró Vicente Prats, Coordinador de la oficina de Palma Carlos Bonet-Godó, Nuevos Desarrollos</p> <p>— Jordi Ribé Salat, Consejero delegado del grupo</p>	<p>Varios de los profesionales son antiguos alumnos de ESADE</p>	<p>Av. Diagonal, 622, entlo. 08021 Barcelona Tel. 93 241 50 50 Fax 93 200 59 43 E-mail: consulting@ribesalat.com Web: www.consulting.ribesalat.com</p> <p>Oficinas en Barcelona, Madrid, Palma de Mallorca, Vic y Mataró</p>



Nuestro origen

Bajo la tutela de los principios de actuación, servicios y niveles de calidad comunes que caracterizan a la enseña SENEOR Abogados y Economistas nace en su seno un área de especialización como complemento y refuerzo al asesoramiento integral denominada SENEOR Laboral.

Nuestro lema

“El progreso y el desarrollo son imposibles si uno sigue haciendo las cosas tal como siempre las ha hecho”.

SENEOR Laboral nada tiene que ver con las “asesorías laborales tradicionales” por varias razones:

- Es un servicio de *outsourcing* on line muy especializado.

Aprovechando las economías de escala ofrecidas por el centro de servicios de SENEOR Laboral externalizamos el área laboral de las empresas para que éstas centren su mayor tiempo y es-

fuerzo en aspectos estratégicos (*core business*) de su negocio, eliminamos los costes ocultos de la gestión de personal (infraestructuras, tecnología, migraciones...).

- Es un servicio que nace con espíritu *partnership*. El cliente colabora y se siente socio del servicio, comparte el peso de su ámbito laboral sin renunciar al control, es decir, nos siente cerca, aportamos soluciones creativas; en definitiva, simplificamos las relaciones laborales de su empresa.
- Es un servicio virtual in situ que utiliza tecnología avanzada “No nos importa dónde se encuentre su empresa”, Internet, el correo electrónico y el teléfono multillamada son, entre otras, las herramientas básicas que posibilitan a SENEOR Laboral prestar un adecuado servicio con independencia de dónde se encuentre la empresa.

La totalidad de documentos que elabora SENEOR Laboral son generados en ficheros que permiten ser enviados por correo electrónico a nuestros clientes.

Nuestros servicios

SENEOR Laboral ofrece sus servicios divididos en dos áreas:

Área Gestión Laboral

- Nóminas y Seguridad Social
- Contratación laboral

Área Jurídico Laboral

- Derecho laboral “estratégico”
- Contenciosos laborales
- Inspecciones de trabajo y Seguridad Social
- Relaciones sindicales
- Auditorías laborales
- Prevención de riesgos laborales

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones
<ul style="list-style-type: none"> - Pedro Cambas Puente, Consejero Delegado. Socio - Eduardo Rosich Romeu, Presidente. Socio - Vicent Arrandis Ventura, Responsable SENEOR Laboral. Socio - Javier Ortiz Alonso, Socio 	<ul style="list-style-type: none"> - Vicent Arrandis Ventura (especialización en Auditoría Laboral ESADE 97) - Francisco Dalmau Agramunt (especialización en Auditoría Laboral ESADE 97) 	<p>BARCELONA CASTELLÓN</p> <p>Sede central Centro servicios</p> <p>Av. Diagonal, 407, pral. Plaza del Real, 18-entlo. 2º</p> <p>08008 Barcelona 12001 - Castellón</p> <p>Oficinas: Leida, Madrid, San Sebastián, Valencia, Vitoria y Las Palmas</p> <p>Tel. 902 009 200 Fax 902 009 300</p> <p>E-mail: varrandis@seneorlaboral.com Web: www.seneor.com</p>



Your future. Our commitment



En Bluecap Management Consulting colaboramos desde 2005 con entidades financieras de primera línea, ofreciendo un enfoque diferenciado de consultoría.

Especialistas en el asesoramiento a instituciones bancarias y aseguradoras, disponemos de un profundo conocimiento de los marcos más avanzados de medición y gestión estratégica del riesgo, el capital y el valor; optimización de la productividad comercial de redes de oficinas; estrategias de *pricing*, de entrada en nuevos mercados o de lanzamiento de productos, etcétera.

Nuestro rasgo diferenciador es que combinamos perfectamente el conocimiento metodológico y el rigor analítico con un enfoque muy práctico dirigido a optimizar y acelerar la puesta en marcha de las iniciativas. Nos implicamos y aseguramos la excelencia

desde el diseño hasta la implantación, desarrollando proyectos de gran impacto y generando valor para nuestros clientes.

Nuestro equipo

Nuestro equipo de consultores cuenta no sólo con una formación muy robusta en las más reconocidas instituciones, sino también con una dilatada y contrastada experiencia en las más prestigiosas firmas de consultoría y entidades financieras. Destaca, sobre todo, nuestro altísimo compromiso con los clientes.

Clientes

Entre nuestros clientes figuran entidades bancarias y aseguradoras líderes tanto a nivel nacional como internacional.

→ A DESTACAR

Creada en 2005, colaboramos con entidades financieras líderes, ofreciendo un enfoque diferenciado de consultoría.

Combinamos rigor analítico y conocimiento metodológico con un enfoque muy práctico.

Acompañamos desde el diseño hasta la implantación.

Nuestro equipo cuenta con una dilatada experiencia profesional y una formación muy robusta.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - Maite Barrera, Socio Fundador - Steve Snipes, Socio Fundador - Antoni Vidiella, Principal - Paul Schulz, Principal 	<ul style="list-style-type: none"> - Maite Barrera (Lic&MBA 98) - Siro Arias (Lic&MBA 04) - Xavier Rebés (Lic&MBA 05) 	Velázquez, 78 28001 Madrid E-mail: info@bluecap.es recruiting@bluecap.es Web: www.bluecap.es



La mayor consultora estratégica y de negocio de origen español



→ A DESTACAR

Sectores:

- Consumo
- Telecomunicaciones
- Energía & utilities
- Banca
- Turismo y ocio
- Automoción
- Transporte y logística

Áreas funcionales: estrategia, organización, marketing y ventas, logística y operaciones

Trabajamos en proyectos estratégicos para empresas líderes.

EuroPraxis es la empresa de **consultoría estratégica y de negocio** del Grupo Indra. Fundada en 1994 como una alternativa a las consultoras de negocio tradicionales, actualmente EuroPraxis es reconocida como una de las principales consultoras estratégicas que operan en Europa y Latinoamérica. En 2006, EuroPraxis (e Indra) se ha reforzado con las incorporaciones de profesionales de ALG, Azertia y Soluziona consolidando la práctica de transporte y logística y creando en 2007 la división de Operaciones (OPTTEAM) con el objetivo de potenciar y lle-

var a cabo proyectos en los que se requiere una implantación de soluciones a nivel operativo. EuroPraxis cuenta con capacidades para acompañar al cliente desde la formulación estratégica hasta la puesta en producción de la solución.

¿Por qué EuroPraxis?

- Búsqueda de resultados concretos y soluciones implementables sostenibles.
- Trabajamos junto con el cliente como catalizadores del cambio.
- Creamos relaciones duraderas con nuestros clientes.

- Nuestros consultores tienen gran experiencia sectorial y funcional.
- Disponemos de varias alianzas que complementan nuestras capacidades y fortalecen nuestra presencia internacional.
- Experiencia internacional que nos permite dar servicio a nuestros clientes en todos los mercados relevantes.

Nuestra cultura de trabajo, basada en la **comunicación abierta** y con un fuerte énfasis en la **implementación operativa de nuestras recomendaciones de negocio**, es nuestro elemento diferencial.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones
<ul style="list-style-type: none"> - Amado Ramos - Carlos Martínez-Mari - Claudi Pellicer - Daniel Fernández-Capo - Eduard Bonet - Guillermo Sagnier - Jordi Ferrer - José Antonio Bueno - José Lecha 	<p>Aleix Escassí Álvaro García de Oteya Antonio Enríquez Claudi Pellicer Eduard Bonet Elena Fontelles Elisabeth Guasch Gabriela Hernández Gisela Vendrell Guillem Casahuga Guillermo Sagnier Antonio Escoda Juan Manuel Ribera Manel Boulosa Marc Palacios Ignacio Sanz Ignasi Sarsa Janina Pellegrini Jordi Ferrer Juan Sánchez Lucía Gómez Luis Ortuño Lluís Valdés Marta Oller Mireya Morés Montse Vilà Núria Rocamora Óscar Guerrero Patricia Martínez Sabina Griñó Sandra Massana Valeria Riba Xavier Bombí Xavier Triás</p>	<p>BARCELONA Caravel·la La Niña, 12, 3ª pl. 08017 Barcelona Tel. 93 206 43 43 Fax 93 280 35 16</p> <p>MADRID Pº de la Castellana, 50, 8ª pl. 28046 Madrid Tel. 91 564 72 09 Fax 91 562 98 69</p> <p>Otras oficinas en Lisboa, Milán y Brasil</p> <p>Email: info@europraxis.com Web: www.europraxis.com</p>



Optimismo, una forma diferente de hacer consultoría



everis es una consultora multinacional que colabora con las principales empresas de todos los sectores de actividad desarrollando alianzas a largo plazo para ayudarles a alcanzar sus retos de negocio mediante el conocimiento, el talento y las tecnologías de la información. Esta consultora, que en tan sólo diez años ha crecido hasta incorporar cerca de 5.300 profesionales, desarrolla su actividad en los sectores de telecomunicaciones, entidades financieras, seguros, industria, energía y administraciones públicas. everis, antes DMR Consulting, nació en 1996 en España por iniciativa de un conjunto de profesionales motivados por poner en práctica un modelo diferencial que permitiese desarrollar la “mejor compañía para los mejores profesionales”. Actualmente cuenta con 14 oficinas en Europa y América (A Coruña, Madrid, Barcelona, Murcia, Sevilla, Valencia, Lisboa, Milán, Roma, Santiago de Chile, Buenos Aires, México D.F., Bogotá y Sao Paulo); y además, desde 2005, dispone de una oficina internacional que desa-

rolla proyectos en países donde no tiene oficinas, pero en los que sí ofrece sus servicios.

En concreto, en Barcelona, la consultora cuenta con cerca 1.000 profesionales que acompañan en los procesos de transformación e innovación de las empresas y organizaciones, ya sea en el momento previo a la transformación (servicios de estrategia), durante el proceso de cambio (servicios de consultoría

de procesos, gestión del cambio, diseño de arquitecturas técnicas y análisis, diseño e implantación de sistemas de información) o bien una vez finalizado el proceso, en la etapa de consolidación del cambio (servicios de *outsourcing* y mantenimiento de sistemas de información).

La consolidación: 5.000 profesionales y 275 M € de facturación

La oficina de everis en Cataluña ha obtenido una facturación de 54 millones de euros durante el ejercicio fiscal 2006 (1 de abril 2006-31 de marzo 2007), un 35% más con respecto al año anterior, y prevé para 2007 facturar unos 60 millones de euros. Estos buenos resultados confirman su consolidación como una de las principales consultoras en Cataluña. Asimismo, los resultados del grupo en general posicionan a everis como una de las principales consultoras de nuestro país, con una facturación de 275 millones de euros durante el último ejercicio, lo

que significa un aumento del 20%, el doble que el crecimiento medio del sector.

Un nuevo modelo de propiedad y de gestión: las personas como centro

En everis todos los profesionales son propietarios de la compañía. En 2006 los empleados compraron el 100% de la propiedad, y en 2007 everis incorporó como nuevos socios inversores al fondo de inversión 3i, al Grupo Corporativo Landon y a un grupo minoritario de pequeños accionistas.

Everis cuenta con grandes capacidades concretadas en su conocimiento, referencia, metodologías, capacidad de innovación y de gestión de proyectos complejos. Sin embargo, tal como explica el socio director de la oficina de everis en Barcelona, David Costa, “el valor diferencial de everis es la constante búsqueda de un entorno innovador y de desarrollo profesional y personal de cada uno de sus empleados, ya que la consultora apuesta y trabaja por la motivación de sus profesionales, que es, en sí mismo, un factor decisivo de éxito, ya que la satisfacción del profesional tiene, a su vez, un efecto directo en la satisfacción del cliente”.

Nuestra metodología

everis cuenta con una metodología propia, COM (Corporate Methods), que recoge las mejores prácticas de la compañía en el desarrollo y mantenimiento de sistemas, así como el conocimiento de negocio. Así everis potencia uno de los pilares básicos para el desarrollo multinacional: “el conocimiento” y la reutilización del mismo para seguir proporcionando a los clientes resultados fiables y eficientes.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones
SOCIOS - David Costa, Responsable de la Oficina - Sergi Biosca - Christopher Bunzl - Pere Casablancas - Martí Casamajó - Alonso Fernández - Ricard Forn - Daniel Fuster - Miguel García Filoso - Friedrich Hoderlein - Enric Puig - Xavier Rovira - Sandra Sans - Susana Serra - Jesús Soler - Estanislao Tejeda - Esteve Turón	- Francisco Aréchaga - Alonso Fernández - Patricio Ilyef - Eva Labarta - Ricardo Langa - Jordi Serrano - Luis Soler - Oscar Abril - Rosa Sadurní	BARCELONA Av. Diagonal, 605, 4ª planta 08028 Barcelona Tel. +34 93 494 77 00 Fax +34 93 494 77 01 MADRID Pº de la Castellana, 141, planta 9ª 28046 Madrid Tel. +34 91 567 94 00 Fax +34 91 567 94 01 Web: www.everis.com



Estrategia y *outsourcing* financiero internacional



IMPULS ESTRATÈGIC CONSULTING nace en 2004 con el claro objetivo de aportar soluciones al reto que tienen las empresas de adaptar su estrategia a la globalización de la economía y que exige a la empresa ser capaz de:

- Rediseñar la cadena de valor.
- Conseguir la dimensión crítica que exige la globalización de los mercados.

Nuestro objetivo de empresa es dar un apoyo integral a la puesta en marcha de estrategias de internacionalización.

Despacho profesional presente en Barcelona y Rumanía

Desde 2005 disponemos de filial propia con un equipo de economistas que nos permite dar un servicio integral de internacionalización en este entorno de alto potencial dentro de las economías del Este de Europa.

Nuestra forma de trabajo

Nuestra experiencia se basa en un largo recorrido como directivos de empresas multinacionales y

nacionales que nos permite entender las necesidades reales de las empresas y aportar soluciones específicas a cada caso.

Trabajamos con una metodología específica integrándonos en el equipo gestor del cliente. Las premisas que IMPULS considera clave son:

- Cada proyecto es único.
- Cada organización requiere un formato de apoyo específico.

Nuestros servicios

Nuestro apoyo se realiza básicamente a través de los siguientes servicios:

- Planificación Estratégica Internacional.
- Preparación Business Plan.
- Estrategias y búsqueda de financiación.
- *Outsourcing* gestión financiera internacional.

→ A DESTACAR

- Disponemos de filial propia de servicios de gestión financiera en Rumanía.
- Consultora homologada por COPCA.

Con experiencia consolidada en gestión de proyectos de internacionalización en sectores como: automoción, material eléctrico, sector metal, textil, etc.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones
<ul style="list-style-type: none"> – Pere Cots, Socio-Director 	<ul style="list-style-type: none"> – Pere Cots (MBA 86) 	<p>BARCELONA Av. Príncep d'Astúries, 16, p 4 - 1ª 08012 Barcelona Tel. 93 368 68 18 E-mail: pcots@impulsestrategic.com</p> <p>BRASOV (RUMANÍA) Str. Morii, nr. 978 Prejmer BRASOV Tel. +40 268 362 280</p>



Business Strategy & Management



Molina Consultores es una consultoría de negocios, estrategia y gestión comercial, que centra su actividad en las áreas comercial y financiera.

Área comercial: se potencia el impulso comercial de las organizaciones, mediante la mejora de la competitividad desde un enfoque estratégico-operativo y un crecimiento rentable.

Área financiera: valoración y proceso de compraventa de empresas o negocios.

Filosofía

Molina Consultores tiene la misión de crear valor sostenible y no caer sólo en modelos virtuales. Ejercemos la aplicación práctica de combinar la realidad de la organización a la que asesoramos

con la amplia experiencia pragmática de nuestros especialistas para:

- Identificar sinergias y detectar el valor oculto de las compañías
- Diseñar y gestionar modelos de procesos competitivos
- Proteger y salvaguardar la confidencialidad de las operaciones

Servicios área comercial

Consultoría de estrategia y gestión comercial (marketing-ventas)

- Diagnóstico, estrategia, planes de marketing-ventas, plan de acción para reforzar a las personas, plan de impulso comercial, orientación al

beneficio, alianzas estratégicas, optimización de la estructura y aplicación de procesos de mejora de la gestión en general.

Intermediación de comercio

- Representación de la compañía en productos y servicios.

Comercio exterior

- Asesoramiento en operaciones, búsqueda de proveedores o clientes exteriores y prospección de mercados exteriores.

Servicios área financiera

Valoración, compraventa de empresas o negocios:

- Análisis de valor estratégico, comercial y financiero; decisión de inversión o desinversión; identificación de inversores; ejecución del proceso de compraventa; *due diligence*, negociaciones, conclusión y cierre de las operaciones.

→ A DESTACAR

La *due diligence* comercial elaborada por Molina Consultores, paralela a la habitual cuantificación financiera, es un soporte y complemento ideal para propietarios y directivos de las organizaciones implicadas, así como financieros, abogados, asesores fiscales, auditores y profesionales relacionados con el proceso.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<p>– Antonio Molina, Fundador</p>	<p>– Antonio Molina (MBA 85)</p>	<p>Balmes, 200, ático 10 08006 Barcelona Tel. 93 218 06 00 Fax 93 217 92 86</p> <p>E-mail: molina@molinaconsultores.info Web: www.molinaconsultores.info</p>



Orientación al cliente sistematizada y puesta en práctica



La fidelización de los clientes se ha convertido en los últimos años en una de las prioridades fundamentales para las empresas en prácticamente todos los sectores.

Un cliente fidelizado es un cliente más rentable. El incremento del *share of wallet*, la venta cruzada, la recomendación, la menor sensibilidad al precio... son los elementos que pueden desencadenar esta mayor rentabilidad.

Conseguir la fidelización es un tema especialmente crítico en los sectores maduros, con productos y servicios poco diferenciados y unas expectativas crecientes por parte de los clientes.

Obvium es una consultora especializada en estrategias de orientación al cliente. Colaboramos con las empresas en la definición e implementación de un sistema de gestión de la fidelización de clientes, compuesto por estrategia, herramientas y medida (cuadro de mandos).

A través de una metodología propia, ayudamos a nuestros clientes a:

- Comprender las expectativas de sus clientes y los principales *drivers* de satisfacción e insatisfacción.
- Medir el nivel de satisfacción y fidelización actual de sus clientes.

- Llevar a cabo las acciones necesarias para obtener niveles de satisfacción diferenciadores que garanticen la fidelización.

- Alinear sus procesos y estructura con las expectativas de sus clientes.

Nuestra metodología y herramientas se basan en una experiencia acumulada durante veinte años de trabajo en diferentes sectores y países.

Tenemos cobertura internacional, con oficinas en Francia, Alemania, Reino Unido, España y Estados Unidos, lo que nos convierte en el *partner* adecuado para dar soporte tanto en proyectos locales como internacionales.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> – Robert-Denis Moulloud, Presidente Obvium Internacional – Fernando Andreu Bustamante, Director General Obvium Iberia – Lluïsa Clarasó Vallcorba, Socio Obvium Iberia 	<ul style="list-style-type: none"> – Fernando Andreu Bustamante (Lic&MBA 88) – Lluïsa Clarasó Vallcorba (Finanzas para Directivos 04) – Christian Poch Gracia (Lic&MDE 07) 	<p>Floridablanca, 136 08011 Barcelona Tel. +34 93 423 62 31 Fax +34 93 426 14 79</p> <p>E-mail: administracion@obvium.com Web: www.obvium.com</p>



Servicios de externalización de Administración de Personal y Recursos Humanos



ADP es el mayor proveedor de servicios de externalización de Administración de Personal y Recursos Humanos desde 1949.

ADP ofrece una amplia gama de servicios exclusivos que ayudan a las organizaciones a obtener ventajas competitivas que les permitan centrar sus recursos en el núcleo de sus negocios y en la gestión del talento.

La aplicación de las nuevas tecnologías permite además a nuestros clientes mejorar sus procesos y reducir sus costes.

Cuenta con un sólido y extenso conocimiento previo sobre los requerimientos para la gestión de los Recursos Humanos.

Dispone de un consolidado equipo de profesionales expertos con el menor ratio de rotación anual de nuestro mercado.

Su metodología de implantación ha sido pensada para adaptarse al máximo a su empresa y reducir lo máximo posible el impacto del cambio.

ADP garantiza los resultados de todos sus procesos y tiene suscritas pólizas de responsabilidad civil para su total seguridad.

→ A DESTACAR

- ADP es el proveedor nº 1 de servicios de Administración de Personal y Recursos Humanos en España y en el mundo.
- Está presente en 60 países y cuenta con 46.000 empleados.
- Gestiona 600.000 clientes que suponen más de 50 millones de nóminas al mes.

Cuadro directivo

- Toni Bonet**, Director General ADP España y Portugal
- Pere Font**, Director Financiero
- Emilio Miranda**, Director Comercial y Marketing
- Vicenç Puchades**, Director de Servicio Clientes
- Xavier Torres**, Director I+D
- Julio Vildosoa**, Business Development

Antiguos alumnos de ESADE

- Emilio Miranda** (Executive MBA 03)

Direcciones

BARCELONA
Pau Claris, 140
08009 Barcelona
Tel. 902 11 32 05

MADRID
General Rodrigo, 6
28003 Madrid
Tel. 902 11 32 04

Web: www.spain.adp.com
Contacta con ADP para más información:
informa@esp.adp.com



Hacemos realidad los objetivos de negocio



Mònica Fernández, Socio Director

QUANTIS CAPITAL tiene como misión ayudar a nuestros clientes a conseguir sus objetivos de negocio y mejorar los resultados de su gestión empresarial ofreciéndoles soporte en la mejora de la gestión, actuaciones y resultados en el área económico-financiera. Nuestro modelo de trabajo está orientado con el fin de obtener resultados cuantificables mediante el compromiso con los objetivos de nuestro cliente

Qué estamos aportando al mercado

Existen empresas que no cuentan con un equipo adecuado o profesionalizado que controle y dirija sus finanzas bien por razones de estructura de negocio, de experiencia o de presupuesto. A esta realidad debemos añadir el actual entorno económico, que obliga a ajustar los sistemas de control de gestión, de desviaciones presupuestarias y políticas de financiación. Ambas situaciones están generando una

falta de información analizada y puntual, una enorme incertidumbre en el proceso de toma de decisiones y, en paralelo, a la reducción de márgenes económicos y tensiones de tesorería. Una adecuada planificación y gestión económico-financiera es fundamental para que la gerencia de nuestras empresas puedan lograr sus objetivos de negocio, con un presupuesto ajustado a sus necesidades.

La dirección financiera externalizada

La dirección financiera externa facilita una mejor y mayor dedicación de los recursos de nuestras empresas en las actividades claves y fundamentales del negocio, permitiendo a sus equipos directivos atender de forma prioritaria el mercado y el producto, aprovechando las ventajas de disponer de una información analítica y financiera óptima. Este sistema de trabajo ofrece ventajas no sólo económicas sino también de eficacia y de rigor y una operativa gestionada de forma profesional por expertos.

Nuestra tipología de clientes

Quantis Capital está prestando sus servicios a empresas que de manera puntual o permanente necesitan un apoyo profesional para lograr sus objetivos económico-financieros: empresas en proceso de transformación (crecimiento, internacionalización, cambio generacional, profesionalización, fusiones...); bajas temporales o puntas de

trabajo de los responsables del área económico-financiera; filiales de empresas extranjeras.

Nuestros servicios

El alcance de la delegación de la función depende de las necesidades y posibilidades de cada empresa. Los servicios que ofrecemos son los propios de la dirección financiera y de la mejora de gestión, prestados a tiempo parcial o por tiempo determinado, así como el diseño e implantación de proyectos concretos en las siguientes áreas:

- Planificación económico-financiera
- Reestructuración y plan de negocio
- Valoración
- Organización, procesos y sistemas
- Contabilidad analítica
- Tesorería
- Soporte a gerencia/dirección general (consultoría estratégica)
- Reporting

→ A DESTACAR

La externalización financiera aporta a la dirección de la compañía un apoyo fundamental para conseguir los objetivos de negocio: información analizada a tiempo, control y organización, sobre todo en procesos de cambio o transformación. Nuestros clientes valoran muy positivamente dedicarse al negocio sabiendo que todo está bajo control.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - Mònica Fernández, Socio-Director - Olga Krupka - Emma Mayolas - Marta Freixas - Beatriz Hernández 	<ul style="list-style-type: none"> - Mònica Fernández (EMBA 05) 	Rambla Catalunya, 62, 3º 08007 Barcelona Tel. 93 467 23 23 Fax 93 467 23 60 Web: www.quantiscapital.es



Especialistas en gestión administrativa integral



FRALUCCA fue fundada por Francisco López (Lic&MBA 76 y ex socio de Arthur Andersen) con el objetivo de proporcionar a los empresarios un servicio de **gestión administrativa integral**, que compatibilizara dos objetivos: calidad de gestión administrativa a la altura de las grandes empresas, con costes que fueran asumibles incluso por las pymes. Para hacerlo posible, como pueden asegurar nuestros más de 150 clientes, nos apoyamos en tres factores:

Personas

Cada cliente tiene asignado un gestor personal. Por eso nos apoyamos en las personas. Personas motivadas en la búsqueda de la excelencia.

Sistemática

Nuestra sistemática complementa la labor de nuestro equipo humano. Por ejemplo: presentamos un cierre contable mensual, con el grado de *reporting* que necesita cada cliente; podemos trabajar en nuestras oficinas o desplazarnos al cliente; podemos intercambiar la información por Internet...

Tecnología

Sistemas informáticos que nos permiten trabajar vía Internet, desde nuestras oficinas o las del cliente, que permiten contabilidad analítica y presupuestaria, integración automática de los

apuntes bancarios, presentación telemática de impuestos, captura escaneada de facturas o *reporting* multidimensional.

Cubrimos todas las necesidades administrativas de una sociedad:

- Contabilidad general, analítica y presupuestaria
 - *Reporting* y seguimiento de ratios
 - Gestión de las obligaciones fiscales de todo tipo
 - Gestión y asesoría laboral
 - Gestión de las obligaciones mercantiles societarias
 - Gestión de la tesorería y la financiación
 - Facturación y cobro de clientes, y control y ejecución de pagos
 - Servicio personal a los socios y administradores
- Nuestros honorarios se presupuestan en base al tiempo de dedicación.

En contratos de *outsourcing* podemos contratar a los administrativos del cliente.

→ A DESTACAR

- Queremos clientes que quieran dejar la administración en manos de expertos y centrarse en sus negocios.
- Queremos clientes que crezcan con nosotros.
- Queremos clientes con los que trabajemos como "socios".
- Queremos amigos con los que hablemos el mismo idioma.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> — Francisco López, Presidente, Socio y Fundador — Manuel Aguilar, Director General y Socio — Antonio Marsal, Socio — Federico Ricart, Socio — Albert Peña, Socio — Rafael Delgado, Director — Alfred Martín, Director 	<ul style="list-style-type: none"> — Francisco López (Lic&MBA 76) — Antonio Marsal (Lic&MBA 76) — Federico Ricart (Lic&MBA 80) — Albert Peña (MBA 78) 	<p>Rambla de Catalunya, 53, ático 08007 Barcelona Tel. 93 467 1020 Fax 93 467 1021</p> <p>E-mail: flopez@fralucca.com Web: www.fralucca.com</p>



Más de 25 años en el sector energético



Después de una larga experiencia como profesional, **Alfredo Mas Torres**, ingeniero superior industrial, crea INGENIEROS EMETRES S.L., la cual, con el transcurso de los años, ha adquirido una amplia experiencia e infraestructura que la capacita en la actualidad para emprender proyectos de ingeniería de gran complejidad en los diferentes campos relacionados con el mundo eléctrico, de las comunicaciones y, desde el año 2005, también de la obra civil. Entre los servicios que ofrece destaca la realización de estudios, proyectos (constructivos, ejecutivos y de legalización), asistencias técnicas y direcciones de obra.

Nos hemos propuesto conseguir un mejor posicionamiento dentro de las empresas de nuestro sector, procurando que la calidad de nuestros productos y servicios sea nuestra mejor referencia. La seguridad siempre ha sido un compromiso para todos los que trabajamos en **Im3**. Tenemos requisitos exigentes y hemos sido muy selectivos a la hora de elegir a **Nex Grup** para realizar el servicio de **Prevención de Riesgos Laborales**. El ambiente de trabajo que se crea durante nuestros proyectos es algo de lo que estamos orgullosos, ya que el trabajador puede disfrutar de un entorno seguro durante la jornada laboral.

→ A DESTACAR

- Estamos presentes en diferentes ámbitos: energía eléctrica, eólica y solar.
- Realizamos actividades para diferentes mercados: industrial, público y terciario.
- Colaboramos para las compañías más importantes a nivel nacional, como por ejemplo: Endesa, Red Eléctrica, GISA, ACA, ATLL, FCC, Acciona, AENA...

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> — Alfredo Mas, Director General — Oscar Mas, Director Adjunto — Josep Casals, Director Técnico — Oriol Aymerich, Director Técnico Dep. Ingeniería Distribución MT/BT — Carles Verdaguer, Director Técnico Dep. Transporte y AT — Neus Sarda, Directora Recursos Humanos 	<ul style="list-style-type: none"> — Oscar Mas Suñer (El reto de gestionar personas 05) 	<p>Pau Claris, 165, 3º 08037 Barcelona</p> <p>E-mail: oscarmas@ingenieros-im3.com Web: www.ingenieros-im3.com</p>



Compromiso con la calidad

La trayectoria de Áreas Ingeniería y Arquitectura está avalada por varios premios nacionales e internacionales como el Concurso Internacional de Ideas Marina Real Juan Carlos I de Valencia, el Concurso Internacional de Ideas Nuevo Waterfront de La Spezia (Italia), el Premio BEX Valencia 2007 por el proyecto Nuevo bloque quirúrgico Hospital General Universitario de Valencia o el Premio Nacional de Edificación de ANDECE por el Pabellón 5 de Feria Valencia.

Su compromiso con la calidad, además, se ha materializado con la implantación de un sistema de gestión de la calidad conforme a la norma UNE-EN ISO 9001:2000, concedida por AENOR y la red internacional de certificación IQNet.

ÁREAS INGENIERÍA Y ARQUITECTURA (AIA) es una compañía de servicios profesionales dedicada al diseño, la planificación y el desarrollo integral de proyectos de edificaciones e infraestructuras en el ámbito urbano. La empresa fue fundada en 1992 por el arquitecto urbanista José María Tomás Llavador.

Guiada por una clara vocación de liderazgo, la experiencia de AIA es amplia en el asesoramiento a agentes públicos y privados. Áreas Ingeniería y Arquitectura centra sus servicios en los siguientes ámbitos:

- En el ámbito socioeconómico, participando en la creación de nuevas áreas de centralidad urbana.
- En el ámbito organizacional, colaborando en el desarrollo de proyectos corporativos coherentes con la misión y la estrategia del cliente.

Soluciones innovadoras y eficaces

El método de trabajo de la compañía busca, ante todo, la excelencia en los proyectos que desarrolla para sus clientes. Esto no sería posible sin una colaboración estrecha y cercana con ellos para ofrecerles un asesoramiento experto en *building consultancy* basado en soluciones innovadoras, únicas y eficaces.

AIA cuenta con equipo humano comprometido al máximo con sus clientes. La empresa tiene su mayor activo en este grupo multidisciplinar, estable e internacional formado por más de 70 arquitectos y técnicos especialistas. Su perfil y experiencia les permite asumir cualquier reto profesional, desde la consultoría inicial hasta la redacción y ejecución de los proyectos.

→ A DESTACAR

Clientes en el desarrollo de proyectos urbanos:

- Autoridad portuaria y Comune della Spezia (Italia)
- Ayuntamiento de Valencia
- Feria Valencia
- Institución Ferial Alicantina
- Sociedad Proyectos Temáticos de la Comunidad Valenciana
- Abertis

Clientes en edificación corporativa:

- Actiu
- Grupo Murcia Puchades
- Ciclo Integral del Agua (Ayuntamiento de Valencia)
- Consorcio Hospital General Universitario (Valencia)

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones	
<ul style="list-style-type: none"> – José María Tomás Llavador, Presidente – Isabel Martínez, Dirección de Arquitectura – Remedios Vicens, Dirección de Estudios – Eduardo Nogués, Dirección de Desarrollo – Vicenç Ferrer, Adjunto de Dirección 	<ul style="list-style-type: none"> – Vicenç Ferrer (Lic&MBA 05) – Isabel Martínez (PMD 07) 	<p>VALENCIA</p> <p>Don Generoso Hernández, 1, 1º 46001 Valencia Tel. 96 391 48 24 Fax 96 392 50 19</p>	<p>MADRID</p> <p>Alberto Bosch, 14, 1º centro dcha. 28014 Madrid Tel. 91 360 02 39 Fax 91 429 14 47</p>
		<p>E-mail: areas@areasing.com Web: www.areasing.com</p>	



Soluciones innovadoras para proyectos de éxito



Perspectiva es una consultoría de innovación dedicada a la creación y desarrollo de nuevos productos y servicios, combinando el marketing estratégico y lateral, la creatividad, el diseño y la ingeniería para crear nuevos conceptos realmente innovadores y lograr el éxito en sus respectivos mercados.

Nuestra metodología de trabajo va desde las sesiones de ideación y creatividad hasta la industrialización de productos e implementación de servicios, mirando siempre más allá de las necesidades reales y latentes del cliente final, para llegar siempre a la mejor solución.

Esta filosofía de trabajo de la empresa implica contar con un equipo multidisciplinar de amplia experiencia en distintos campos profesionales, un equipo de verdaderos visionarios de la innovación.

Servicios para proyectos integrales

- Investigación estratégica
- Identificación de oportunidades de innovación
- Desarrollo de nuevos negocios
- Técnicas de creatividad y pensamiento lateral
- Análisis de experiencia de usuario
- Innovación tecnológica y de materiales
- Diseño de productos y servicios

- Diseño industrial y mecánico
- Ingeniería de producto
- Gestión de moldes y prototipos
- *Branding* y *packaging*
- Estrategia y creatividad interactiva

Experiencia con clientes de los siguientes sectores:

Seguridad, domótica, juguetería, electromedicina, electrostética, transporte, medio ambiente, automoción, maquinaria industrial, electrodomésticos, tecnología del hogar, sanitarios, informática, telecomunicaciones, deporte, farmacia...

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones
<ul style="list-style-type: none"> - Marc Aráez, Socio fundador - Marc Real, Socio fundador 	<ul style="list-style-type: none"> - Marc Aráez (EDIK 01) - Marc Real (Máster de Dirección de Marketing 2003) 	<p>BARCELONA Balears, 8 08328 Alella Tel. 935 405 841 Fax. 935 556 890</p> <p>MADRID Av. de Europa, 14 Parque Empresarial La Moraleja 28100 Alcobendas Tel. 91 189 05 58 Fax 91 662 50 19</p> <p>E-mail: info@perspectiva.es Web: www.perspectiva.es</p>



Investigación y estrategia, S.L.

Marketing aplicado a la investigación



Aixa es una empresa de investigación de mercados ad hoc, que basa su fortaleza y crecimiento en la comprensión de las necesidades de sus clientes y su implicación con las mismas.

Gracias a la dilatada experiencia en departamentos de marketing de gran consumo que tiene gran parte del equipo, entendemos las necesidades de nuestros clientes y en base a ello elaboramos proyectos prácticos, enfocados a la obtención de resultados operativos, con un análisis estratégico basado en la interpretación de la información en clave de marketing.

Con una base consolidada en investigación tradicional, Aixa apuesta por el crecimiento en las nuevas tecnologías de investigación, consciente de que son un requerimiento de sus clientes, cada vez más exigentes en cuanto a los *timings* de entrega de resultados. Nuevas tecnologías que se utilizan en los ya casi tradicionales estudios telefónicos asistidos por ordenador (CATI), como en la investigación on line, así como en informatizar la recogida de datos en los estudios con entrevistas personales, lo que permite reforzar la coherencia

de la información desde el mismo punto de partida y reducir el tiempo necesario para el tratamiento de la misma.

Flexibilidad y adaptación, como valores del trabajo en Aixa, han provocado que algunos clientes lleguen a definirla como “el más ad hoc de los institutos ad hoc”. Esto es, los planteamientos metodológicos no están cerrados a un sistema estándar, trabajándose con distintas técnicas o incluso una combinación de las mismas en función de las necesidades.

Con una amplia experiencia tanto en estudios **cuantitativos** como **cuantitativos**, se desarrollan **proyectos nacionales** y se coordinan y analizan estudios **internacionales**.

Tipos de estudios

Análisis sensorial de alimentos/bebidas | Business to business | Búsqueda, desarrollo y test de nuevos conceptos | Calidad de servicio y satisfacción de clientes | Estudios creativos (nuevos conceptos, nuevos productos, nuevas marcas, desarrollo de marcas) | Estudios de base | Estudios para la

optimización de puntos de venta | Estudios para prospección de nuevos negocios, huecos de mercado y necesidades no cubiertas | Estudios sobre consumidor, mercado, distribución, conceptos, producto, marca, comunicación, etc. | Imagen y posicionamiento | Pre-test y post-test de comunicación | Segmentación de mercados | Faster: *timings* especiales | Investigación on line.

→ A DESTACAR

- Flexibilidad y adaptación, junto a innovación continuada, como valores para realizar proyectos a la medida de sus clientes.
- Rigor en la recogida de la información y profundidad en el análisis, con un enfoque orientado a recomendaciones prácticas, gracias a la experiencia en departamentos de marketing de su equipo.
- Servicio **FASTER**: entregas de resultados en plazos más reducidos, gracias a los equipos de trabajo continuado las 24 h.
- Las nuevas tecnologías adaptadas a todo el proceso de recogida de información, desde las entrevistas personales, a las telefónicas y on line.

Experiencia en los siguientes sectores

Alimentación y bebidas | Automoción | Colegios profesionales | Construcción e inmobiliario | Deportes | Editorial | Electrodomésticos y equipamiento para el hogar | Enseñanza | Gran distribución | Higiene, perfumería y cosmética | Hostelería | Industrial | Informático | Limpieza, droguería/productos para el hogar | Médico/ farmacéutico | Medios de comunicación | Medios de transporte | Organizaciones no gubernamentales | Retail | Seguros/seguros médicos | Sociopolítico | Tabaco | Textil | Veterinario y productos para animales de compañía.

Cuadro directivo

- **Marta Aliaga**, Socia
- **Mariuca Becker**, Socia

Antiguos alumnos de ESADE

- **Marta Aliaga** (Lic&MBA 82)
- **Mariuca Becker** (Lic&MBA 80)
- **Silvia Fabregat** (Lic&MBA 92)
- **Sonia Vallet** (MBA part time 03)

Dirección

Còrsega, 317, 3º 2ª
08008 Barcelona
Tel. 93 238 43 19
Fax 93 238 43 42
E-mail: aixa@aixa.es
Web: www.aixa.es



A la vanguardia de la investigación de mercados



Link + Partner España, S.A. forma parte del Grupo LINK, un dinámico grupo europeo a la vanguardia de la investigación de mercados. Somos un instituto especializado tanto en el área cuantitativa como cualitativa. Nuestro laboratorio telefónico incluye 50 terminales CATI. Nuestra filosofía es el progreso continuo, tanto en el hardware como en el software. Disponemos de programas propios, diseñados y elaborados dentro del Grupo LINK, como el

TIP (Telephone Interviewing Program) y el CASO (Computer Assisted Sample Organizer).

Además, nos caracterizamos por:

- Nuestro compromiso con la calidad. Insistimos en que sólo un control permanente y profundo de todas las etapas de un estudio puede garantizar fiabilidad, seguridad y precisión de la información obtenida.
- Nuestro equipo técnico de alta competencia, en combinación con la tecnología más avanzada a todos los niveles.

- Nuestro extenso conocimiento de las circunstancias y las peculiaridades del mercado español y de las realidades económicas y sociales del país.
- Nuestra capacidad y experiencia internacional para organizar, coordinar y realizar estudios en cualquier país del mundo.
- Nuestro estilo abierto y dialogante: ponemos el acento en el servicio, la implicación y las necesidades de cada cliente.

→ A DESTACAR

SATISpoll Empleados (mediación íntegra de la relación y el nivel de satisfacción de los empleados en la empresa).

Tener conocimiento del nivel de satisfacción de nuestros empleados está siendo, cada vez más, una necesidad fundamental para poder incorporar con coherencia el concepto de capital humano dentro de una dinámica empresarial.

Hoy en día, sistemas modernos de gerencia, como el Total Quality Management o el Balanced Score Card, ya han incorporado en su programa una medición estándar sobre la relación y la satisfacción de sus empleados.

Por todo eso, el Grupo LINK ha desarrollado una nueva herramienta de medición, la satisfacción de los empleados SATISpoll

Cuadro directivo

- José Gutiérrez Arana, Director General
- Monique Ullmer, Directora General
- Francisco Ruiz, Link On Line
- M^a del Mar Jiménez, Investigación Cualitativa
- Victoria Sanz, Investigación Cuantitativa
- Idoia Turró, Investigación Internacional

Antiguos alumnos de ESADE

- Francisco Ruiz (ADE 87)

Direcciones

BARCELONA	MADRID
Aribau, 135, 4 ^º 2 ^º	Plaza Castilla, 3, 3 ^º C3
08036 Barcelona	28046 Madrid
Tel. 93 363 27 70	Tel. 91 314 25 45
Fax 93 419 92 93	Fax 91 314 26 46

E-mail: info@linkpartnerspain.com
 Web: www.linkpartner-spain.com



Member of Eurogroup Consulting Alliance

Nos mojamos contigo



Alfa CONSULTING es una compañía de consultoría, fundada en 1996, especializada en la implementación de cambios para la mejora continua de la gestión de las operaciones.

A lo largo de estos años hemos desarrollado más de 600 proyectos con más de 180 clientes, contando actualmente con un equipo de más de 60 profesionales. Nuestra misión es generar valor a través de la mejora continua de las operaciones, basado en el compromiso con nuestros clientes y el desarrollo del mejor equipo de profesionales.

Qué conseguimos

- α Impactar en la cuenta de resultados a través de mejoras en el rendimiento y en la calidad.
- α Aumentar la ventaja competitiva, asegurando la satisfacción y fidelización de los clientes.
- α Cambiar de cultura en la organización, mejorando su motivación y eficiencia.

Qué aportamos a nuestros clientes

- α Capacidad de trabajo a todos los niveles de la organización, en coherencia con el plan estratégico del cliente.

- α Implementación de los cambios diseñados conjuntamente con el cliente.
- α Apropiación de los sistemas por el personal del cliente.
- α Implementación de un sistema de mejora continua.

Nuestros servicios

Con el fin de materializar las mejoras potenciales en las operaciones, logrando resultados tangibles, nuestros servicios están diseñados para acompañar a nuestros clientes a lo largo de todo el proceso de cambio:

- α **Análisis.** Diagnósticos precisos, realizados en breve plazo, que permiten identificar el nivel de gestión actual y establecer objetivos ambiciosos para diseñar y poner en marcha procesos de mejora.
- α **Proyectos integrales de cambio.** Desarrollados con el objetivo de lograr mejoras sustanciales en la gestión, rediseñando los procesos, adaptando la organización, implementando los sistemas operativos de gestión e incluyendo la formación necesaria para conseguir la implementación definitiva.
- α **Asesoría para la mejora continua.** Que garantiza la consolidación a largo plazo de las mejoras conseguidas mediante la evaluación de los resultados y el establecimiento de acciones de mejora.

Áreas de especialidad

- α Áreas administrativas α Call Centers / Contact Centers α Gestión Comercial α Logística α Mante-

nimiento α Planificación α Producción α Servicios técnicos α Otras metodologías: Seis Sigma y Lean Manufacturing.

Algunos de nuestros clientes

AF STEELCASE | ACCIONA | BAYER HISPANIA | DANONE | EADS | ENDESA | ERCROS | ERICSSON ESPAÑA | GENERALITAT DE CATALUNYA | GRUPO AMPER | GRUPO GENERAL CABLE | GRUPO ROCA RADIADORES | IBERDROLA | IBERIA | "LA CAIXA" | LAVANGUARDIA | MAHOU | MNAC | MONDIAL ASSISTANCE | NUCLENOR | ONO | PANRICO | PERNOD RICARD | QUADIS | REPSOL | SÁNCHEZ ROMERO CARBAJAL | SAGE LOGIC CONTROL | SCHNEIDER ELECTRIC | S.E. CARBUROS METÁLICOS | SIMÓN | SOL MELIÁ | SPANAIR | TEKA INDUSTRIAL | TRAVELPLAN | TELE2.

→ A DESTACAR

Otras compañías del Grupo

Alfa search

Logista alfa

Cuadro directivo

- Ramón Fontanals
- Ignacio Guerra
- Pablo Ruiz de Azcárate
- Eduardo Pereira
- Alejandro Gual de Torrella
- Alex Mestre
- Conxita Herms
- Gonzalo Pérez-Ruiz
- Enrique Durán
- Joaquín Escoda

Antiguos alumnos de ESADE

- Ignacio Guerra Mercadal (Lic&MBA 89)
- Jordi Solá Colomer (MBA 02)
- Josep Viladot Solé (MBA 05)
- Xavier Gimeno-Bayón (MBA Part-Time 06)
- Salvador Codina (MBA 07)
- Agustí Peró (MBA 07)
- Joaquín Escoda (MBA 82)

Direcciones

BARCELONA MADRID
Av. Diagonal, 537 Pº de la Castellana, 121
08029 Barcelona 28046 Madrid

Tel: 902 23 20 20
E-mail: alfa@alfaconsulting.com
Web www.alfaconsulting.com



Fresh Consulting



Alejandro Ylla, Socio-Director

avantium>> business consulting se fundó en el año 1996 con la firme voluntad de aportar una nueva manera de enfocar los servicios de consultoría. En este sentido, el objetivo primordial de nuestros proyectos es crear valor para nuestros clientes mediante la implantación de **soluciones frescas, innovadoras, rentables y prácticas** con **beneficios medibles**, que consigan generar importantes mejoras en la actuación empresarial de nuestros clientes. A lo largo de los años hemos ido desarrollando una **metodología** propia, fruto de una permanente investigación, validada y mejorada por la implantación de proyectos en todos los sectores empresariales. El equipo de consultoría está formado por personas dinámicas y entusiastas, con una **experiencia contrastada** y con una clara **vocación de servicio**. Nuestro enfoque de consultoría es **pragmático** y **orientado a resultados**, involucrándonos y comprometiéndonos con la implantación de las soluciones propuestas en los proyectos. La constante búsqueda de la **satisfacción de nuestros clientes** mediante la superación de

sus expectativas es el principio que rige nuestro trabajo diario.

Nuestros servicios profesionales:

ESTRATEGIA

- Planes Estratégicos.
- Diseño e implantación de Cuadros de Mando de Indicadores (Cuadros de Mando Integrales).
- Gestión del Cambio Cultural.

ORGANIZACIÓN

- Análisis empresarial y diseño organizativo. Reorganización de empresas.
- Gestión de Procesos y Dirección por Procesos.
- Análisis y mejora de procesos (KVP², Six Sigma, Lean Management).

MARKETING

- Medición y mejora de la Satisfacción de los Clientes.
- Investigaciones de Mercado. Estudios cualitativos y cuantitativos.
- Mystery shopping.

GESTIÓN DE RECURSOS HUMANOS

- Clima laboral: Medición y mejora de la Satisfacción de las Personas.
- Análisis y Valoración de Puestos de Trabajo.
- Evaluación del Desempeño. Estudio y diseño de Sistemas Retributivos.
- Implantación de la Gestión por Objetivos alineada con el Cuadro de Mando de Indicadores (Cuadro de Mando Integral).

SISTEMAS DE GESTIÓN

- Diseño e Implantación de Sistemas de Gestión en base a normas certificables.
- Evaluación de proveedores, delegaciones, redes de concesiones, ventas, talleres, etc.
- Externalización (outsourcing) de las funciones de Calidad, Medio Ambiente y Seguridad Laboral.

FORMACIÓN, COACHING Y DESARROLLO DIRECTIVO

- **avantium>> business consulting** diseña seminarios, conferencias, actividades formativas y proyectos de formación a medida.

→ A DESTACAR

Algunos de nuestros clientes: Abantia, ASPACE, Ayuntamiento de Madrid, Chep, Conservas Ferrer, COPCA, Deutsche Bank, FGC, Gas Natural, Girbau, Grupo Dallant, Habitat, Iberamigo, INDO, KAO, KEMIRA, Laboratorios Leti, Max Grup, Real Club de Golf El Prat, RICOH, SAICA, SEAT, Select Service Partner, Serunió, Solvay Pharma, STEN, Textil Santanderina, TMB, Villeroy & Boch, etc.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones	
<ul style="list-style-type: none"> - Alejandro Ylla, Socio-Director - Federico Gómez, Director Comercial - Alberto Sánchez, Gerente - Ana Belén Mira, Gerente 	<p>Actualmente varios antiguos alumnos de ESADE trabajan en avantium>> business consulting y algunos de ellos ocupan cargos de alta responsabilidad en la Firma.</p>	<p>BARCELONA Av. Diagonal, 472-476, 6^a 1^a 08006 Barcelona Tel. 93 368 80 85 Fax 93 368 80 81 E-mail: info@avantium.es</p>	<p>MADRID Zurbano, 45, 1^a planta 28010 Madrid Tel. 91 185 31 45 Fax 91 185 31 11 E-mail: info@avantium.es</p>
Web: www.avantium.es			



Productividad, calidad y mejora de operaciones



Cualquier organización, pública o privada, debe gestionar con eficiencia y eficacia sus operaciones para suministrar su producto o servicio al mercado en las mejores condiciones de calidad y a tiempo para poder sobrevivir en el actual entorno competitivo.

Identificar los lugares por donde se pierden eficiencia, calidad y productividad, pasar de la idea a la praxis y materializar los beneficios identificados nos puede permitir incrementar de forma espectacular la competitividad de una empresa. Éste es el objetivo del Grupo Galgano.

Mediante la aplicación de técnicas de mejora de la calidad, la eficiencia y la productividad, como el Lean Manufacturing, Seis Sigma y Lean Sigma, en-

tre otras, podemos detectar con rapidez todos aquellos aspectos en los que existe *muda* (despilfarro, en japonés), actuar sobre ellos empleando herramientas específicas y lograr aumentos de hasta un 30% de la productividad en periodos sorprendentemente cortos de tiempo. El uso intensivo de estas técnicas se convierte en una alternativa estratégica tan potente o más como la subcontratación (*out/in sourcing*) o la integración de cadenas de suministro

(*supply chaining*), permitiendo eventualmente reducir la necesidad de deslocalización (*offshoring*). Todo ello sin necesidad de hacer grandes inversiones o incrementar la presión sobre la plantilla.

Quiénes somos

Grupo Galgano es una empresa de consultoría internacional experta en mejora de operaciones y pionera en la gestión de calidad y productividad. Fundada en 1962 y presente en España desde 1991, cuenta en la actualidad con más de 130 consultores, más de 400 clientes activos, más de 100 títulos publicados y oficinas en Barcelona, Madrid, Zaragoza, Roma y Milán.

Ámbitos de actuación

Grupo Galgano trabaja para empresas que buscan la excelencia en mercados nacionales e internacionales y para entes de la administración pública cuyo objetivo es mejorar la calidad de sus servicios, optimizando recursos y mejorando su organización. Para todos ellos, el Grupo Galgano pone a su disposición las técnicas de gestión y herramientas más avanzadas, adaptándolas a la realidad de cada sector.

→ A DESTACAR

ALGUNOS DE NUESTROS CLIENTES:

Roche Pharma, PUIG, Port Aventura, CEPSA, Repsol, Endesa, BP Solar, Alstom, Schwebbes, IVECO, Damm, Sun Chemical, Coty Astor, Freixenet, Camper, Pikolin, Panrico, Endesa, Unicaja; los Ayuntamientos de Madrid, Barcelona, Málaga, Salamanca, Alcobendas, Leganés, Getafe, Alcorcón y Vitoria; las Diputaciones Provinciales de Valladolid y Badajoz o la Diputación Foral de Álava; la Comunidad de Madrid, la Generalitat Valenciana, la Generalitat de Catalunya o la Junta de Castilla y León, entre muchos otros.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones
<ul style="list-style-type: none"> - Alberto Galgano, Presidente Grupo Galgano - Ramón Antelo, Socio Director y Consejero Delegado - Bruno Juanes, Socio Director y Vicepresidente Galgano España - Juan Torrubiano, Socio Director - Luciano Bray, Socio Director - Ignacio Tornos, Socio Director Grupo Galgano 		<p>BARCELONA Nicaragua, 46, 5º 4ª 08029 Barcelona Tel. +34 933 217 229 Fax. +34 933 631 275</p> <p>MADRID Chile, 10 Edificio Madrid, 92 28290 Las Matas Tel. +34 916 304 918 Fax. +34 916 305 140</p> <p>ZARAGOZA Pza. Ntra. Sra. del Pilar, 16, 3º 50003 Zaragoza Tel. +34 976 205 976 Fax. +34 976 399 403</p> <p>E-mail: info@galgano.es Web: www.galgano.es</p>

Grupo O&S Consultores

Consultores de Organización y Sistemas, S.A.

Gestión Externa de Aplicaciones y Procesos, S.A.

“Mejoramos tu futuro formando parte de ti”



El objetivo de O&S Consultores es contribuir a mejorar la competitividad de nuestros clientes mediante el asesoramiento en la implantación de herramientas efectivas que incrementen su rendimiento. Con esto conseguimos empresas más productivas y, por lo tanto, mucho más competitivas en el mercado.

¿Por qué O&S Consultores?

La fidelidad demostrada por nuestros clientes a lo largo del tiempo se debe a nuestra implicación en la realización de sus proyectos. O&S Consultores ve cada problema de sus clientes como algo propio. Esta filosofía de cercanía nos ha permitido abrir nuevas oficinas en Madrid y Málaga.

Complicidad con los clientes

Nuestro equipo de directivos convive diariamente con la empresa y sus responsables.

Innovación de las soluciones

Nuestros expertos profesionales aportan nuevas soluciones según las necesidades de nuestros clientes.

Eficacia en los resultados

Nos comprometemos con los objetivos marcados al inicio del proyecto, dándolo por finalizado únicamente cuando obtenemos la plena satisfacción del cliente.

Principales áreas de actuación

Consultoría de gestión

Apoyamos a los directivos en el desarrollo de su organización, asesorándoles en la toma de decisiones eficaces:

- Diseño de modelos de gestión y reingeniería de procesos.
- Planes de negocio y planes de organización.
- Implantación y ejecución de modelos de compras, operaciones y transporte.

Consultoría en Sistemas de Información

Mejoramos el rendimiento de las inversiones informáticas, reduciendo el riesgo inherente a la implantación de sistemas:

- Planes directores y de sistemas.

- Diseño e implantación de sistemas a medida y software estándar (CRM, ERP, BPM).
- Desarrollo de sistemas propios: X-Risk Tesorería, TSOR.

Externalización de servicios

Mediante soluciones se evita el compromiso con los recursos y se garantiza un nivel alto de calidad:

- Gestión de procesos.
- Dirección de la gestión informática y proyectos.
- Gestión de las infraestructuras tecnológicas.
- Gestión de sistemas (ERP-CRM-Gestión Documental).

Con estas tres áreas de actuación, O&S Consultores garantiza a sus clientes el asesoramiento más efectivo y completo, facilitándoles el crecimiento, la internacionalización y diversificación de su compañía y el apoyo de nuestros profesionales, al mismo tiempo que se reducen costes. Consúltenos sin compromiso y podrá entender un nuevo concepto de consultoría.

→ A DESTACAR

- Compromiso con las empresas que asesoramos en la consecución de sus objetivos empresariales a lo largo del ciclo de vida de las mismas.
- Resultados prácticos que permiten a nuestros clientes conseguir los objetivos de negocio, mayor productividad y reducción de gastos.
- Alta calificación profesional que nos permite ofrecer un servicio de calidad a nuestros clientes.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones
<ul style="list-style-type: none"> – Pablo Tusell, Consejero Delegado – Felipe Pastor, Director de la Oficina de Madrid – Ignacio Marco, Director de Consultoría – Javier Adell, Director de Software – Joaquín Acha, Director de Consultoría – José M. Ayguavives, Director de Consultoría – José Manuel Rosanes, Director de Consultoría 	<ul style="list-style-type: none"> – Pablo Tusell (MBA 86) – Joaquín Acha (Lic&MBA 88) – Josep M. Ayguavives (Lic&MBA90) 	<p>MADRID Almagro, 22, 3º 28010 Madrid Tel. 91 391 05 38</p> <p>MÁLAGA Easy Program Av. Juan López Peñalver, 21 Parq. Tecnológico 29590 Campanillas 952 02 02 81</p> <p>BARCELONA Av. Diagonal, 415, 8º 08008 Barcelona Tel. 93 292 10 90 Fax 93 292 10 96</p> <p>E-mail: marketing@oysconsultores.com Web: www.oysconsultores.com</p>



Soluciones de gestión para PYMES



IBERDAC nace por la inquietud de sus fundadores de dar respuesta a las necesidades de mejora de gestión. Los cambios son necesarios, pero el día a día de los directivos de empresa impide que éstos se lleven a cabo. A menudo, nos encontramos con que el crecimiento de la empresa de nuestros clientes está condicionado a la capacidad personal de sus directivos, siendo limitadores de su desarrollo organizativo. Con frecuencia, la formación teórica que ha recibido un directivo le ha aportado conocimientos de gestión, pero la casuística específica de su empresa dificulta la aplicación de estos conocimientos adquiridos. Nuestros consultores aportan la experiencia y conocimientos técnicos para su aplicación en las empresas clientes.

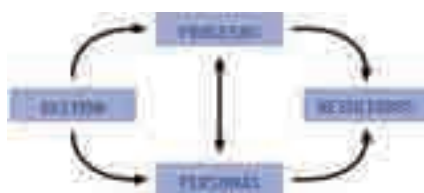
Qué aportamos a nuestros clientes

En IBERDAC posibilitamos que las empresas puedan desarrollarse organizando sus procesos,

proporcionando las herramientas de control de gestión para su dirección, incidiendo en la gestión de las personas y proporcionando la formación adecuada a sus empleados para el desempeño eficaz de sus funciones.

El éxito de nuestros clientes radica en la incidencia directa en los factores que contribuyen al óptimo funcionamiento de las empresas.

- Gestión de procesos y de personas.



- Implantación de métodos de gestión contrastados.
- Implicación durante el proyecto y con posterioridad al mismo.

- Formación adecuada a las necesidades de la empresa. En IBERDAC, creemos que no sólo las soluciones técnicas de organización son suficientes para que el cambio sea efectivo. Conseguir la implicación de las personas es requisito indispensable para conseguir el éxito de un cliente.

→ A DESTACAR

El conocimiento de la problemática del pequeño y mediano empresario y su empresa, junto con una estrecha colaboración basada en la confianza entre nuestros clientes y nuestro equipo multidisciplinar experto en gestión, permite la aportación continua de soluciones de gestión.

El pequeño y mediano empresario nos requiere "tener la empresa bajo control". Dicha afirmación nosotros la interpretamos a grandes rasgos como:

- Conseguir los resultados esperados por el empresario con un óptimo aprovechamiento de sus recursos.
- Mejorar la calidad de vida profesional del empresario.

Cómo lo conseguimos:

- Implantación de métodos de gestión prácticos y aplicables.
- Implicación durante el proyecto y con posterioridad al mismo.
- Formación adecuada a las necesidades de la empresa.

Cuadro directivo

- Antonio Benages Comelles, Dirección Dpto. Gestión y Consultoría
- Jordi Pasanau López, Dirección Dpto. Análisis y S.A.T.

Antiguos alumnos de ESADE

- Jordi Pasanau López (El Reto de Gestionar Personas 05)

Direcciones

BARCELONA
Oficina Central.
Bailèn, 71 bis, 6ª planta
08009 BARCELONA
Tel. 93 457 56 00

BILBAO
Delegación Norte.
Juan de Ajuriaguerra,
9, 6ª planta
48009 BILBAO
Tel. 946 611 620

E-mail: iberdac@iberdac.com
gestion@iberdac.com
Web: www.iberdac.com



Inversiones en Europa Central y del Este



ICM Group presta servicios integrales de consultoría y gestión directa de inversiones extranjeras desde el año 1995. Nuestros clientes cuentan con una asistencia profesional en cada fase del proyecto: estudio de mercado, búsqueda de socios u oportunidades de inversión, análisis de viabilidad económica, constitución de sociedades, desarrollo de operaciones, obtención de capital y de financiación, etc.

Con oficinas ubicadas en Varsovia y Barcelona, nos especializamos en proyectos de inversión realizados en Europa Central y del Este, principalmente Polonia, y en España. Una amplia experiencia empresarial en estos países, unida a un conocimiento práctico y profundo de sus respectivas leyes, procedimientos administrativos o las maneras de ser y de hacer

negocios, contribuyen a un desarrollo exitoso de los proyectos.

El objetivo de ICM Group es ofrecer excelentes beneficios al inversor, con una inmejorable relación rentabilidad-riesgo y una óptima fiscalidad. Nuestro servicio personalizado y de gran calidad se fundamenta en una alianza estratégica con el cliente, establecida a largo plazo. Admitimos también otros modelos de colaboración, adaptados a los planes y las características específicas de cada inversor, desde el asesoramiento en un proyecto puntual o gestión de una parte del proyecto hasta la gestión de la totalidad de las operaciones del cliente, proporcionándole apoyo contable, fiscal, jurídico y lingüístico.

→ A DESTACAR

- Gestión integral de proyectos de inversión.
- Gestión inmobiliaria: gestión de suelo, gestión de proyectos, intermediación y comercialización.
- Proyectos de infraestructura y obras públicas.
- Creación y gestión de sociedades.
- Creación de redes comerciales.
- Intermediación financiera.
- Compraventa de empresas.
- Concursos públicos y subastas.
- Productos para el sector de seguros y el sector médico.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones	
<ul style="list-style-type: none"> – Jacek Gleba, President – Monika Higuera-Gutowska, Director of Marketing & Administration – Berta Puig Velasco, International Project Manager – Sylwia Łapińska, International Project Manager – Aneta Nowakowska, Real Estate Project Manager – Monika Wyszowska, Project Manager 	<ul style="list-style-type: none"> – Jacek Gleba (Gestión de Servicios Integrados de Salud, 1999/2000) 	ICM POLAND Investment Consulting & Management - Poland Sp.z o.o. Al. Ujazdowskie 37 lok. 3 00-540 Varsovia Polonia Tel. / Fax (+)48 22 834 12 50	ICM SPAIN Tel./ Fax (+)34 936 754 094 E-mail: info@icmpoland.com Web: www.icmpoland.com

STRATEGO

(Consultoría de negocio + implantación)ⁿ para las pymes



→ A DESTACAR

- Excelencia humana y profesional
- Compromiso total con nuestro cliente
- Desarrollo consensuado de proyectos
- Responsabilidad con la implantación
- Visión a corto, medio y largo plazo
- Gestión óptima del entorno
- Claro enfoque a resultados

QUÉ hacemos

1 Stratego es una firma de consultoría de negocio procedente de la evolución de diversas consultoras con experiencia en el sector durante más de 35 años.

2 Estamos enfocados al asesoramiento a la dirección y la gestión de empresas y diseñamos soluciones innovadoras, prácticas e implementables en el tiempo.

3 Nuestra cartera de servicios está agrupada en:

- Área de consultoría estratégica e iniciativas empresariales
- Área jurídica y tributaria
- Área de auditoría y control de las operaciones

4 En Stratego ofrecemos a nuestros clientes una flexibilidad total de servicios y, en consecuencia, una variedad de oportunidades de mejora y diferentes maneras de llevarlas a la práctica en su negocio.

A QUIÉN nos dirigimos

1 Nuestros clientes son empresas pymes de diversos sectores de actividad, tanto industriales como de servicios, del mercado nacional e internacional.

2 Ofrecemos un servicio basado en la confianza a corto, medio y largo plazo con nuestros clientes, alcanzando relaciones duraderas, que permiten obtener resultados excelentes tanto en el diseño como en la implantación.

3 Los profesionales de Stratego se comprometen con la realidad del cliente y del proyecto con el objeto de garantizar la satisfacción y el éxito del trabajo realizado.

4 Establecemos relaciones sólidas dentro de las empresas de nuestros clientes que les permitan definir una base con la que construir y desarrollar su futuro empresarial.

CÓMO trabajamos

1 Mediante profesionales altamente formados y cualificados a nivel humano y profesional.

2 Con herramientas de gestión punteras en el sector.

3 Con una filosofía de gestión emprendedora, que combina el corte clásico y tradicional de las buenas costumbres con el carácter emprendedor de las nuevas ideas, pensamientos y tendencias empresariales.

4 Comprometiéndonos con el resultado del proyecto.

5 Desarrollando una visión a corto, medio y largo plazo.

6 Creando nuevas pautas en el pensamiento de las empresas y las personas.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - Carlos A. Montserrat - Javier I. Montserrat 	<p>En Stratego trabajan y colaboran varios antiguos alumnos de ESADE.</p>	<p>Ronda General Mitre, 15, 7º 08017 Barcelona Tel. 93 280 13 00 Fax 93 205 49 68</p> <p>E-mail: info@stratego.es Web: www.stratego.es</p>



Gestión del cambio y desarrollo de personas



AB Group es una consultora multinacional especializada en **promover y consolidar procesos de cambio** en las organizaciones a través de sus RR.HH. Dichos cambios están orientados a potenciar los equipos para mejorar sus resultados de negocio y afectan a varios ámbitos: diagnóstico de equipos, definición de procesos, desempeño de competencias, búsqueda de talentos, etc.

AB Group está obteniendo notables éxitos debido a su metodología de análisis de la problemática de cada empresa, lo que unido al gran conocimiento de los mercados en los que actúa, le permite elaborar y desarrollar acciones ajustadas a sus clientes.

La **experiencia en distintos** sectores permite a nuestros consultores tener una visión global y

encontrar más oportunidades de mejora para sus clientes, así como adaptar metodologías probadas en otros mercados.

AB Group nace en España en 1993 como producto de la unión de profesionales de otras firmas de consultoría con el objetivo prioritario de brindar a sus clientes soluciones prácticas, operativas y éticas que permitan alcanzar resultados tangibles e inmediatos en la puesta en marcha de sus estrategias.

Los profesionales de AB Group cuentan con experiencia previa como mandos en empresas de distintos sectores y especialmente dentro del área comercial o de negocio, y han sido en éstas parte activa en procesos de cambio, lo que les ha dotado de un alto sentido práctico y de eficacia en el trabajo con sus clientes.

→ A DESTACAR

AB Group ofrece soluciones a través de cinco líneas de negocio:

- Desarrollo profesional
- Consultoría comercial
- Consultoría en RR.HH.
- Consultoría en salud
- Comunicación y eventos

En la actualidad cuenta con oficinas en Madrid, Barcelona, Valencia y Lisboa.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones	
<ul style="list-style-type: none"> - Manuel Bazán, Presidente - Javier Elías, Director General - Jesús Delgado, Director - Fernando Cereceda, Director 	<ul style="list-style-type: none"> - Javier Elías (CE-MBA 86) - Javier Hernández (CE-MBA 86) - Ainhoa Azurza (programa in company de Management y Finanzas 05) 	<p>MADRID Pedro Muguruza, 6, 1º 28036 Madrid Tel. 91 597 37 16</p> <p>E-mail: madrid@abgroup.es</p>	<p>BARCELONA Av. Diagonal, 511 08029 Barcelona Tel. 93 488 18 18</p> <p>E-mail: catalunya@abgroup.es</p>
Web: www.abgroup.es			



Diseño, implantación y comunicación de soluciones de compensación total



Compensa Capital Humano es una empresa de consultoría especializada en el diseño, implantación y comunicación de políticas de compensación total flexible en las empresas que permitan reconocer, recompensar y diferenciar de forma competitiva a los profesionales en función de su responsabilidad y resultados conseguidos. Compensa significa que algo vale la pena, que está justificado. Queremos ser una de las principales consultoras en el ámbito de la compensación total de España, asegurando nuestra posición de liderazgo en el tiempo mediante el establecimiento de una relación de socios con nuestros clientes, ya sea para soluciones puntuales o de forma estable para acompañarles en el desarrollo de sus profesionales, pudiendo prestar soluciones “llave en mano” de alto valor añadido al combinar nuestro conocimiento en los ámbitos de la consultoría, la

tecnología y la exteriorización de la administración de las diferentes soluciones.

Áreas de actuación

Compensación Total

Definición de la estrategia y política retributiva para que alinee la compensación de sus profesionales a los objetivos de la organización: estudios salariales, diseño de políticas de retribución fija y variable, previsión social, incentivos a medio y largo plazo, beneficios flexibles, elementos intangibles, etc.

Estructura Organizativa

Diseño e implantación de soluciones para optimizar la estructura organizativa de la compañía a corto, medio y largo plazo: descripción, clasificación y evaluación de los puestos de trabajo, diagnósticos de clima organizativo.

Contribución del Profesional

Definición de los elementos que permitan evaluar y potenciar la contribución individual y colectiva a la organización.

Soluciones Tecnológicas

Diseño e implantación de portales de compensación para los profesionales en Internet e Intranet, pudiendo asumir la gestión con los diferentes proveedores elegidos libremente por cada organización (beneficios corporativos y flexibles, sistemas de previsión social complementarios, etc.).

Comunicación de la Compensación

Proceso de comunicación y formación de todos los elementos que conforman el paquete retributivo de los profesionales para que conozcan el coste total que individualmente está asumiendo la organización y valoren todos y cada uno de éstos para mejorar la eficiencia retributiva.

→ A DESTACAR

Nuestro equipo ha sido pionero en la implantación de los planes de compensación flexibles en España. Actualmente, está gestionando los sistemas de retribución a la carta de más de 15.000 profesionales correspondientes a 160 entidades españolas y multinacionales.

Cuadro directivo

- Carlos Delgado Planás, Presidente y Consejero Delegado
- Ricardo Cantón, Consultoría
- Xavier Pérez, Desarrollos Informáticos
- Javier Meilán, Oficina Barcelona
- Mario Manso, Oficina Madrid
- Anabel Ruiz, Middle Office Barcelona
- Esperanza González, Middle Office Madrid
- José Pividal, Consejero

Antiguos alumnos de ESADE

- Carlos Delgado Planás (MIM 92)

Direcciones

BARCELONA
Travessera de Gràcia,
73-79, 1º 7ª
08006 Barcelona

MADRID
Diego de León, 9, 1º C
28006 Madrid

PALMA DE MALLORCA
Bonaire, 21 entlo. 3º
07012 Palma de
Mallorca

Tel. 902 450 540
E-mail: info@compensach.com
Web: www.compensach.com



Impulsamos el desarrollo organizacional a través del crecimiento de las personas y de la generación de ideas



En **DÍCERE** estamos especializados en la innovación, el cambio y el desarrollo organizacional. Buscamos que nuestro cliente –ya sea un profesional, un equipo o una organización– tome sus decisiones e implemente las soluciones. Nosotros actuamos como **facilitadores del cambio**. Este enfoque es la base de la Metodología **DÍCERE**, en la que destaca el protagonismo del cliente.

El **GRUPO DÍCERE** se estructura en tres líneas de negocio.

DÍCERE COACHING. El *coaching* individual que realizamos en **DÍCERE** tiene una característica diferencial: hemos conseguido acotar el proceso en una estructura que permite a la empresa cliente comprobar el “ROI” que ha representado

el *coaching* realizado. Nuestra **Hoja de ruta consensuada** permite este control del proceso.

DÍCERE TRAINING. Utilizamos el aprendizaje activo, con una **orientación de cambio y de adquisición de competencias**. Nuestro enfoque es que cambio y aprendizaje son dos fenómenos inseparables y además imprescindibles en las empresas de éxito.

DÍCERE CONSULTING. Nuestro ámbito de la consultoría está focalizado en el **cambio y la innovación como elementos clave del desarrollo organizacional**. Nuestro diseño del proceso de cambio habitualmente desemboca en diferentes acciones de *coaching* y *training*.

Nuestros consultores están rigurosamente acreditados en sus áreas de desarrollo, y si hay algo

imprescindible para nosotros es tener la competencia de **Trabajajajar**®, es decir, de disfrutar y divertirse con el trabajo que hacemos. Trabajajajar es también un elemento diferencial de la Metodología **DÍCERE**

→ A DESTACAR

Principales líneas de actuación de **DÍCERE**:

PRAGMA. *Coaching* individual.

SÍNTESIS. Talleres de desarrollo de competencias individuales.

PALESTRA. *Coaching* para equipos nuevos.

ARETÉ. Desarrollo de equipos de alto rendimiento.

IDEOSFERA. Consultoría de estrategias de cambio e innovación.

HÉLIX. Consultoría de desarrollo organizacional.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - Francisco Chuán, Socio Director General - Carles Brugarolas, Socio Director - Anna Leonart, Socia Directora 	<ul style="list-style-type: none"> - Francisco Chuán (SEP 06) - Carles Brugarolas (MBA 89) 	Camí Ral, 495, 6º, 2ª 08302 Mataró Tel. 93 741 55 92 Web: www.dicere.es



El lado humano de la competitividad



HUMAN MANAGEMENT SYSTEMS, S.A., es una consultora de origen navarro, siendo sus accionistas el propio fundador y Presidente D. Fernando Sucunza, el Comité de Dirección y personas con destacadas responsabilidades en la organización. HUMAN MANAGEMENT SYSTEMS, operativa desde 1988, cuenta con oficinas en Madrid, Barcelona, Pamplona, San Sebastián, Bilbao, Vitoria, A Coruña, Valencia y Shanghai. En el ámbito internacional, forma parte de MAIN, organización de consultoría con intereses en Gran Bretaña, Francia, Alemania, Portugal, Estados Unidos y España, habiendo participado en distintos proyectos de envergadura para la Unión Europea. La plantilla global de HUMAN está constituida por 105 personas, 16 de las cuales se encuentran en la ciudad de Barcelona, contando con un alto grado de especialización en consultoría estratégica

y de mejora de procesos, consultoría en recursos humanos, formación y desarrollo de personas y selección de personal y *headhunting*.

La misión de HUMAN está enfocada a que los clientes obtengan resultados sostenibles a través de una adecuada orientación estratégica, la optimización de procesos y la incorporación y el desarrollo de personas.

La misión enunciada en el párrafo anterior hace que nos esforcemos por estar con nuestros clientes en un régimen de partenariatado, ayudándoles a obtener una rentabilidad sostenible, algo que realizamos desde la máxima practicidad, la resolución y la conjugación de nuevas herramientas y nuestra contrastada experiencia, siendo nuestras mejores referencias los resultados obtenidos en nuestros propios clientes.

El nuevo Plan Estratégico 2008-2011 sitúa a HUMAN MANAGEMENT SYSTEMS como una

de las consultoras de referencia en España, pasando a duplicar nuestro nivel de facturación en este periodo, debido fundamentalmente al impulso de la organización en Barcelona y Madrid, a la apertura en Shanghai y a otros planes de expansión por desarrollar en el final de este periodo.

→ A DESTACAR

Destacamos como principales líneas de actualización de HUMAN MANAGEMENT SYSTEMS:

- *Headhunting* y selección de personal
- Consultoría de recursos humanos
- Consultoría estratégica
- Consultoría de procesos y calidad
- Desarrollo y formación de personas
- Administración pública

Cuadro directivo

- **Fernando Sucunza Saldise**, Presidente HUMAN MANAGEMENT SYSTEMS
- **Jon Zárate Oleaga**, Director General HUMAN MANAGEMENT SYSTEMS
- **Jordi Vilà Giménez**, Socio Director de HUMAN MANAGEMENT SYSTEMS y Gerente de HUMAN CATALUNYA

Antiguos alumnos de ESADE

- **Laura Guillén Ramo** (Lic&MBA 98)

Dirección

Via Augusta, 29-31, 1ª planta
08006 Barcelona

Web: www.human.es



Transformando el cambio en un camino de crecimiento



Somos una empresa de *outplacement* y gestión de carrera con más de diez años de experiencia en el mercado.

En Humanus Consulting somos expertos en gestión del cambio en un mundo donde el cambio es la única realidad que permanece. Nuestros servicios abarcan *outplacement* individual y grupal, gestión de carrera, planes de reestructuración, evaluación de directivos, gestión del cambio y *coaching*.

Disponemos de oficinas en Barcelona, Madrid y Lisboa y pertenecemos a una red internacional de consultorías de *outplacement* (Career Net International), con socios en toda Europa, Norteamérica, Suramérica, y Australia. Nuestro profundo conocimiento del mercado local, unido a las posibilidades de una red internacional de reconocido prestigio nos convierten en el partner ideal para todo tipo de organizaciones.

Nuestros servicios

- Balance de carrera
- *Outplacement* individual
- *Outplacement* grupal
- Gestión del cambio
- Programas de reestructuración
- *Coaching*
- Evaluación de directivos y mandos intermedios

Filosofía y valor añadido

Servimos a las personas

- Nuestra filosofía está basada en el servicio a las personas.
- Nuestras oficinas permiten garantizar su privacidad, y ofrecer un servicio personalizado en un marco exclusivo.

• Nuestra metodología se basa en el conocimiento de las edades profesionales, somos reconocidos en el mercado por nuestro *expertise* en el asesoramiento a ejecutivos séniors.

Creemos en las personas

- Creemos en una capacidad para el desarrollo personal que no conoce límites en la medida en que no los conocen la creatividad humana y el compromiso.
- Estamos orgullosos de ayudar a las personas a percibir su propio potencial más allá de los inconvenientes, a tomar conciencia de sus puntos fuertes más allá de sus carencias, a cruzar los propios límites a través de la responsabilidad y el compromiso individual.

Cambio y responsabilidad

- Somos profundamente conscientes de nuestra propia responsabilidad. Sólo a través de la responsabilidad podemos trabajar manteniendo el equilibrio entre los intereses de las organizaciones y los intereses de las personas. Sólo a través de la responsabilidad podemos guiar a las personas y a las organizaciones en los procesos de cambio manteniendo la flexibilidad que nos permite adaptar nuestro método de trabajo siempre para el máximo beneficio de nuestros clientes.

Los resultados

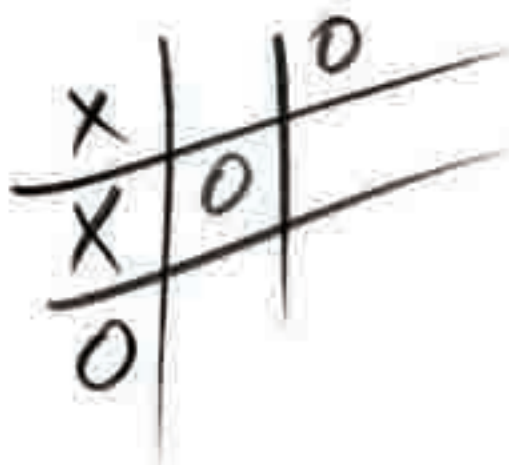
Los servicios de *outplacement* y gestión de carrera en Humanus Consulting son una garantía para nuestros clientes:

- Somos expertos en gestión del cambio: ayudamos a las empresas a mantener su nivel de eficacia y productividad a lo largo de los procesos de cambio y reestructuración, conservando la capacidad creativa de toda la organización para hacer frente a los nuevos tiempos
- Somos expertos en gestión de carrera: gracias a una reflexión profunda sobre los propios objetivos profesionales, competencias y motivaciones, y acerca de las posibilidades y oportunidades del mercado, los profesionales que recurren a nuestros servicios de *outplacement* y gestión de carrera consiguen estructurar un mensaje profesional claro y eficaz. Ayudamos a las personas a hacer realidad sus metas.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> – Hans U. Hay, Socio director – Alexander Hay, Socio – Marion Suffert – Antonia Rodríguez – Neus Papiol 	<ul style="list-style-type: none"> – Alexander Hay (Lic&MBA 02) 	Passeig de Gràcia, 8-10 08007 Barcelona Tel. 932 703 960 Fax. 934 199 635



Nuevos tiempos, nuevos valores



CUANDO SE ALINEAN TODOS GANAN

Alter es una consultoría especializada en responsabilidad social.

Trabajamos con empresas, entidades no lucrativas y causas sociales con el objetivo de generar un cambio en las organizaciones y en la sociedad. Un cambio hacia un futuro más sostenible.

Guiamos a las empresas hacia una activa y efectiva responsabilidad social corporativa, que les permitan la obtención de beneficios estratégicos. Apoyamos causas sociales y entidades no lucrativas en la implantación de estrategias de marketing social, comunicación, captación de fondos y alianzas corporativas, para potenciar su impacto social.

Servicios a empresas

- **Planificación y gestión de la RSC de la empresa:** Ayudamos a desarrollar todas las políticas relacionadas con la responsabilidad social corporativa

a partir de un modelo propio, sencillo y de fácil implementación para cualquier tipo de empresa. El modelo incluye un análisis del sector en el que opera la empresa y un diagnóstico para valorar cuál es el punto de partida, a partir del cual se propone un plan de acción.

- **Acción social:** en Alter ayudamos a crear alianzas estratégicas empresa-causa social-ONG, desarrollando proyectos donde todos ganan (*win-win-win*).
- **Voluntariado corporativo:** organizamos jornadas en las que los trabajadores de una empresa participan en una actividad con fines

benéficos. Potencia habilidades como el trabajo en equipo, el liderazgo y el compromiso.

- **Creación y gestión de fundaciones:** asesoramos a las empresas tanto en la creación de nuevas fundaciones como en la gestión y el desarrollo de las que ya existen.

→ A DESTACAR

Algunos de nuestros clientes:

Unilever | Novartis | Wrigley | Alcon | Amgen | Ben & Jerry's | Fundació "la Caixa" | Cruz Roja | Clippers | NIKE | Diari AVUI | Edelman | Timberland | Endesa | Fundación Affinity | Boehringer Ingelheim | Fundación Al Qantara | Hospes Hoteles | General Óptica | Intermón Oxfam | Cey's | Colonial | Mit Mat Mamá | Monjes budistas | Nike | Obra Social Caixa Sabadell | T-systems | etc.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - Oriol Renart, Director General - Asis Casals, Directora de Área RSC 	<ul style="list-style-type: none"> - Oriol Renart (EDIK 99) - Asis Casals (Lic&MBA 91) 	<p>Equador, 2, 3º 08029 Barcelona Tel. 93 363 59 90 Fax 93 363 59 92</p> <p>E-mail: info@altercompany.com Web: www.altercompany.com</p>



Innovando en empresas responsables



La responsabilidad social debe garantizar la sostenibilidad empresarial y el bienestar social, permitiendo a las organizaciones **mejorar sus objetivos de negocio**, a la vez que **mejorar la calidad de vida** en el trabajo.

El Compromiso Empresa-Persona es imprescindible para asumir el compromiso con el resto de la sociedad.

Le ayudamos a gestionar su responsabilidad social interna (RSI) para potenciar su estrategia global de responsabilidad social.

¿La RSI es certificable?

Actualmente existen algunos certificados y sellos reconocidos:

- Empresa Familiarmente Responsable (EFR)
- SGE21 de Foretica
- OSHAS, SA8000...
- Sellos de igualdad

Es un reconocimiento a las empresas responsables.

Enfoques desde los que potenciamos la RSI

- **Planes de igualdad:** elaboración, creación, gestión, seguimiento y certificación.

¿Su empresa cumple con la Ley de Igualdad?

- **Conciliación Empresa-Persona:** Diseño, planificación, valorización, *benchmarking*, seguimiento, certificación.

¿Gestiona eficientemente sus recursos?

- **Otros enfoques:** prevención de riesgos psicosociales, gestión de la diversidad, etc.

¿Tiene una visión global y completa?

→ A DESTACAR

- Metodología probada

Más de 250 empresas han confiado en nosotros.

- Easylife Implant®



Easylife Implant® es una plataforma de productos y servicios personalizada en las propias instalaciones de la organización.

- Certificación Empresa Familiarmente Responsable

Autorizada para asesorar sobre el certificado de empresa familiarmente responsable.



- Planes de igualdad

Homologada en varias CC.AA. para asesorar sobre planes de igualdad (obligatorios para empresas con más de 250 personas, según la Ley 3/2007).

- Nuestros servicios

- Consultoría estratégica
- *Benchmarking* sectoriales
- Certificaciones
- Sistemas de gestión integrados
- Comunicación interna y valorización
- Formación práctica
- Subvenciones



Cuadro directivo

- **M. Glòria Llàtser**, Presidenta
- **Francesc Saldaña**, Socio Director
- **Marta Moreno**, Responsable Comercial
- **Jacint Tió**, Responsable oficina de Barcelona
- **Ana Espinar**, Responsable oficina de Valencia
- **María Hernández**, Responsable oficina de Mallorca
- **Laura Bosch**, Responsable de Comunicación
- **Mónica de la Oliva**, Responsable de Formación

Antiguos alumnos de ESADE

- **Francesc Saldaña** (CE&MBA 92)

Direcciones

BARCELONA Hipólito Lázaro, 19 D, entlo. 3ª 08025 Barcelona	MADRID Pº de la Castellana, 164, 3º I 28046 Madrid
VALENCIA Pla de l'Arc, s/n. Llíria 46160 Valencia	MURCIA Roma, 2 30730 San Javier
	BALEARES Margarita Caimari, 3 07005 Palma de Mallorca
Tel. 902 885 664 E-mail: info@optimiza.com Fax 902 955 884 Web: www.optimiza.com	



Estrategia y creatividad en Retail



Tanto si se trata de empresas detallistas como de empresas fabricantes involucradas, de una forma u otra, con el mundo de la distribución, nuestra especialización en Retail es un activo para cualquier empresa. Kiss Retail Management Consulting es una Consultoría Estratégica especializada en el punto de venta, que le ofrece acceso a la gestión moderna de negocios dedicados al comercio.

¿Es competitivo su concepto comercial? ¿Cuánto y qué tipo de surtido necesita para optimizar los resultados de su negocio? ¿Está siendo su oferta coherente con el posicionamiento y la comunicación en el punto de venta? ¿Cómo puede incrementar las ventas mediante el Visual Merchandising? Si alguna vez se ha hecho estas preguntas, Kiss Retail puede facilitarle las respuestas.

Kiss Retail Management Consulting trabaja en estrecha colaboración con sus clientes para crear, desarrollar y optimizar conceptos comerciales de éxito: desde su investigación, conceptualización y definición de la estrategia competitiva hasta su desarrollo e implementación.

Kiss Retail le ofrece una extensa y contrastada experiencia en productos y servicios de gran consumo y en Retail de diversos sectores, así como un enfoque práctico y global.

Algunos clientes que han confiado en Kiss Retail:

- Agrolimen
- Central de Negocis
- Gaudeamus
- La Sirena
- Naragi
- Orafti
- Prielá
- Sopexa
- Lizarran
- Pans & Company
- Giovanni L
- Neoinvest Asia
- Pradal Logística
- Base
- Benitosports
- Casas Sabaters
- Felgar
- Grandifirme Franchising
- Majorica
- MT mummy
- Ciba Vision
- Contours Express Fitness Mujer
- Cottet Óptica
- Durex
- Natural Optics
- Puig
- SeniorStore
- Avetex
- Decopraktik
- Casa Reus
- Jardinarium
- Jarlimcant
- La Maison
- Los Peñotes
- Mac Mobles
- Presat
- Rowenta
- Serra
- Tefal
- Aknamara
- Ako
- Bayer Hermanos
- Consuprint
- GS Ofimática
- Juguetos
- Logitech
- Q-Printing
- Anceco
- Cambra de Comerç de Barcelona
- Cambra de Comerç de Terrassa
- Cámara de Navarra
- Comertia
- Cecot
- Cidem
- Esci
- Escodi
- Forum Contactología
- Generalitat de Catalunya
- Ramos Sierra

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - Magda Espuga, Socia Directora - Jordi Seró, Socio Director 	<ul style="list-style-type: none"> - Magda Espuga (Lic&MBA 88) - Jordi Seró (DIC 06) 	Balmes, 109, 5º 2ª 08008 Barcelona Tel. +34 93 452 73 39 E-mail: info@kissretail.com Web: www.kissretail.com



Para llegar lejos en retailing

Los dos socios, “m” (Lluís Martínez-Ribes) y “f” (Rosa Franch), empezamos nuestra trayectoria hace 32 años en Lleida, no en un garaje, pero casi: en una habitación de 10 m² en un apartamento alquilado. Desde el primer momento combinamos nuestras especialidades, aplicándolas al mundo del *retailing*. Nadie se interesaba por ello en aquel momento.

Desde entonces hemos trabajado en 22 países como especialistas en innovación en *retailing*, pero sin crecer mucho en tamaño, porque ambos queremos estar comprometidos personalmente en todos los proyectos en los que decidimos trabajar. Y los seleccionamos por dos criterios: la calidad personal y profesional de los clientes, y la naturaleza de los desafíos empresariales que suponen.

Actualmente el equipo de m+f=! está formado por siete personas, de diferentes países y especialidades, con oficina central en Barcelona.

Lluís combina la consultoría con su labor en ESADE como profesor titular de Retail Innovation. Para él, teoría y práctica son como las dos caras de la misma moneda. Rosa combina su actividad consultora, como especialista en estudios de mercado cualitativos, con la dirección de m+f=!.

Éste es nuestro estilo

Garantía total

Garantizamos siempre la satisfacción absoluta con los resultados de cada una de las fases. De no ser así, retornamos los honorarios.

Metodología para lograr algo con sentido

Buscamos resultados eficaces y para ello nos apoyamos en metodología propia y verificada, combinándola con mundos distintos: sistemas de información, creatividad, humanidades, etc. El futuro está en tiendas no mercantilistas, con raíces humanas.



Lluís Martínez-Ribes



Rosa Franch

Nuestra pasión siempre ha sido inspirar e idear fórmulas innovadoras con sentido, para vender eficazmente —ya sean productos o servicios— directamente al público.

Exclusividad

No trabajamos simultáneamente para empresas competidoras de nuestros clientes.

Confidencialidad

Aseguramos total confidencialidad durante el desarrollo del proyecto, así como una vez finalizado el mismo.

Algunos clientes que han confiado en nosotros

Acciona | Asics | Bayer | Bimbo | Bookmall chain (China) | Camper | Cepsa | Coca-Cola | Ekke | Eroski | Esteve | Euromadi | ExpoMobi | Fagor | General Óptica | Goodyear | Grupo Cuevas | Grupo Danone | Grupo Sans (Sara Lee Branded Apparel) | Habitat | Heineken | Imaginarium |

Intersport | Jordi Capell - Eupalinos | La Caixa | Logista | Marcilla (Sara Lee) | Mattel | Mercadona | Musée Olympique International | Nutrexpa (Cola-Cao) | Pans & Company | Pikolín - Bed's | Planet Hair | Punto Blanco | Pyrénées | Sol Meliá Hoteles | SUPSA* (Plusfresc - Sunka) | Turisme de Lleida** | Unilever (Pond's Institute) | Uralita | Valentine | Viajes El Corte Inglés | Viladomat Sports

*Con SUPSA, ganamos el Premio Mundial de Marketing Electrónico en 1999 y luego ideamos la conocida fórmula comercial Sunka, que en Alimentaria 2008 fue considerada por TNS como el modelo de supermercado del futuro.

**Con Turisme de Lleida, en 2004 ganamos el primer premio de estrategia de City Marketing en España.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - Lluís Martínez-Ribes, Socio Consultor - Rosa Franch, Socia Consultora y Directora 	<ul style="list-style-type: none"> - Lluís Martínez-Ribes (Lic&MBA 76) - Rosa Franch (PAD-MK 98) 	Av. Josep Tarradellas, 13, entlo. 1 ^a 08029 Barcelona E-mail: consult@martinez-franch.com Web: www.martinez-franch.com



Soluciones y servicios de marketing en el punto de venta



Marketing estratégico

- + Análisis y reformulación de la estrategia de negocio.
- + Estrategia de posicionamiento de marca.
- + Estrategia comercial y de canales de distribución.
- + Desarrollo de nuevos formatos comerciales y modelos de negocio.
- + Desarrollo y acompañamiento en planes de expansión y crecimiento.

Retail & Trade Services

- + Trade Marketing: organización, estrategia e implementación de acciones de *trade* para gestionar de forma eficiente las relaciones entre fabricante y distribuidor.
- + Category Management: definición, diseño y elaboración de estrategias de gestión de espacios y categorías.

- + Auditoría en el punto de venta (*shop audit*).
- + Mystery Shopping: evaluación de la calidad de imagen y servicio en el punto de venta.
- + Programas de formación personalizados para equipos de venta.
- + Organización de equipos comerciales: reorganización y redimensionamiento de equipos comerciales.

Desarrollo creativo e imagen gráfica

- + Diseño de imagen corporativa: naming, logo, marca...
- + Desarrollo creativo aplicado a escaparates e interior de punto de venta.
- + Diseño de modelos de presencia en el punto de venta: *corners*, *shop in shop*...
- + Diseño y creatividad de elementos de comunicación en el punto de venta: displays, flyers, catálogos...

Escaparatismo & Visual Merchandising

- + Conceptualización y desarrollo creativo de un escaparate o interior de punto de venta.
- + Puesta en escena y ejecución de programas de escaparatismo y visual merchandising a través de nuestra red de escaparatistas (España, Andorra y Portugal).

Nuestra cartera de clientes

Bellota | Cooked in BCN | Chupa Chups Perfetti | Denver | Diagonal Mar | Diesel | Direcció General de Comerç Generalitat de Catalunya | Eastpak | Escorpion | Euroflor | Fagepi | Gae | Gallina Blanca | Giménez & Zuazo | Grand Optical | Guru | Javier Simorra | Jordi Anguera | Jota Mas Ge | Lendan | Mireia Bisbe | Mitsubishi Electric | Nice Day | Nike | Pastas Gallo | Quiksilver | Selvatgi | Sita Murt | Textura | Tothom | Timberland | Value Retail (La Roca, Las Rozas Village) | Villeroy & Boch.



Cuadro directivo

- **Jordi Puig**, Socio Director
- **Ana Rosa Cabré**, Responsable Visual y Escaparatismo
- **Román Jané**, Socio director división Gran Consumo

Antiguos alumnos de ESADE

- **Jordi Puig** (MBA Part Time 84)
- **Román Jané** (Edik 94)
- **Albert Aguilà** (Lic&MBA 99)
- **Elena Salcedo** (Lic&MBA 99)

Dirección

Travessera de Gràcia, 85, 4º 1ª
08006 Barcelona
Tel. 93 368 19 40
Fax 93 368 19 38

E-mail: info@plusvalue.es
Web: www.plusvalue.es

RETAIL

Especialistas en la estrategia y gestión del punto de venta



¿Quiénes somos?

- Somos una empresa especializada en la estrategia y gestión del punto de venta.
- Desde 1992 trabajamos creando, optimizando y rentabilizando establecimientos comerciales que respondan con éxito a las necesidades de sus clientes.
- Nuestra empresa se orienta a:
 - Empresas distribuidoras detallistas, centrales de compra, grupos de compra y venta, cadenas sucursalistas, entre otros, que buscan incrementar la rentabilidad de los puntos de venta (Retail Marketing).

- Fabricantes, proveedores, mayoristas e intermediarios que deseen mejorar la posición de sus productos en el punto de venta y/o mejorar su relación con sus clientes detallistas (Trade Marketing).

Nuestros servicios

Investigación aplicada al retail

- Estudios cualitativos y cuantitativos (*focus shopper*)
- Estudios para la determinación de ubicaciones comerciales
- Auditorías comerciales
- *Mystery shopper* para la evaluación de parámetros comerciales

Estrategias de punto de venta

- Desarrollo de nuevas fórmulas comerciales
- Reposicionamiento comercial de enseñas
- Estrategias de presencia activa de marca en el canal

Implementación

- Puesta en marcha del concepto comercial: interiorismo, aplicaciones gráficas, comunicación punto de venta
- Visual *merchandising* aplicado a marcas/enseñas
- Campañas de animación y dinamización
- Category Management
- Formación a equipos de ventas y comerciales
- Formación a detallistas y personal de los puntos de venta

Nuestros clientes

Bayer Healthcare | Casen Fleet | Chupa Chups | Coti Astor | Divers-Areas | Estudio Cerámico | Euromadi | Expo Mobi | FECOFAR (Federación de mayoristas portugueses) | Federópticos | Gallina Blanca-Purina | Fixonia | FNAC | Gremi de Tintorers i Bugaders de Barcelona | Gremi de Pastissers de Barcelona | Habitat | Henkel Ibérica-La Toja | JIP Motor | JOMA'S uniformes | Laboratorios Urgo | Merial | Merck CHC | Novartis Medical Nutrition | Roche Diagnósticos | Pans & Company | MasFarma grupo de farmacias | Parafine | Supermercados Plus | Probike | González Cabello | Nestlé Petcare | Tecnitoy-Scalextric | Widex.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - Rosalía Larrey, Socia Consultora - Gemma Martín, Socia Consultora 	<ul style="list-style-type: none"> - Rosalía Larrey (MBA 92) - Gemma Martín (MBA 92) 	<p>Calàbria 162, 4º 2ª 08015 Barcelona</p> <p>E-mail: rlarrey@retailsgc.com gmartin@retailsgc.com Web: www.retailsgc.com</p>



Communication without borders



Mc LEHM es una empresa líder en el sector de la traducción y da servicio diariamente a más de 700 empresas. Dispone de un equipo de 30 coordinadores de proyectos y responsables de calidad y cuenta con una red mundial de 2.000 traductores. Gestiona anualmente alrededor de 7.000 proyectos de traducción y unos 35 millones de palabras.

Mc LEHM presta servicios de traducción e interpretación desde y hacia todas las lenguas en las siguientes áreas: jurídica, técnica, económico financiera y comercial.

Sus oficinas en Madrid, París, Amsterdam, Londres y Cracovia dan servicio a clientes ubicados,

entre otros, en: Alemania, Bélgica, Canadá, Corea, EE.UU., Francia, Luxemburgo, Países Bajos, Polonia, Portugal, el Reino Unido, Suecia, Suiza, etc.

La calidad de sus traducciones está certificada conforme a las normas UNE ISO 9001:2000 y UNE EN 15038:2006 (primera norma específica para el sector de la traducción).

Mc LEHM pone especial hincapié en el trato personalizado, la rapidez y la eficacia en la gestión, así como en la extrema confidencialidad en el tratamiento de la documentación que se le encomienda.

→ A DESTACAR

Algunos de nuestros clientes:

ABBOTT LABORATORIES | ACCENTURE | ACCIONA
 | ACS | ALDEASA | ALLEN & OVERY | ARCELOR
 MITTAL | ASHURST | AXA | BAKER & MCKENZIE |
 BANCO SANTANDER | BBVA | BMW | BURGER KING
 | CB RICHARD ELLIS | CHANEL | CITIGROUP | CLIF-
 FORD CHANCE | CONDÉ NAST | CORTEFIEL | CUA-
 TRECASAS | DELOITTE | ERNST & YOUNG | FORTIS
 | FRESHFIELDS BRUCKHAUS DERINGER | GARRI-
 GUES | GENERAL ELECTRIC | GLAXOSMITHKLINE
 | GÓMEZ-ACEBO&POMBO | GRUPO PRISA | HAM-
 MONDS | IBERDROLA | ISOLUX CORSÁN | KPMG
 | L'ORÉAL | LABORATORIOS NORMON | LOVELLS
 | MICHELIN | MORGAN STANLEY | ONO | ORANGE
 | PEREZ-LLORCA | SANITAS | SANOFI AVENTIS |
 SIEMENS | SJ BERWIN | TELEFÓNICA | THE BOS-
 TON CONSULTING GROUP | THE ROYAL BANK OF
 SCOTLAND | UBS | URÍA MENÉNDEZ | VENTURA
 GARCÉS & LÓPEZ-IBOR | VODAFONE | VOLVO

Cuadro directivo

- Mónica Artacho Corsini
- Lola Espinosa de los Monteros Hinojosa
- Javier González López
- José Sela Fernández

Antiguos alumnos de ESADE

- José Sela Fernández (Lic & MBA 97)

Dirección

García de Paredes, 88
 28010 Madrid
 Tel. 91 702 27 97

 E-mail: mc-lehm@mc-lehm.com
 Web: www.mc-lehm.com



Sentido común al servicio de nuestros clientes



GB Investment Banking es una empresa de asesoramiento financiero y corporativo a empresas e inversores.

El estilo GB se basa en relaciones de confianza y soluciones prácticas a los problemas planteados. Estamos preparados para asistir a nuestros clientes en situaciones donde hace falta un asesor de confianza y experiencia para superarlas con éxito.

Desde su fundación, GB se ha convertido en una de las empresas de referencia en su sector en el mercado español.

Con oficinas en Barcelona y en Madrid, contamos con profesionales con experiencia en banca de inversión, capital riesgo y consultoría estratégica en el departamento de Corporate Finance y con experiencia en puestos de Dirección General, Dirección Financiera y Dirección de Organización de Sistemas de Información en el departamento de Consulting. En definitiva, en GB aportamos valor a empresarios, empresas, accionistas e inversores privados, ayudándoles a afrontar sus retos financieros y corporativos.

GB Corporate

Realiza actividades propias de Corporate Finance, asesorando a sus clientes en proyectos propios de M&A (compraventa de empresas, fusiones y adquisiciones, búsqueda de financiación, salidas a Bolsa, entrada de nuevos socios financieros o industriales en el accionariado, etc.)

GB Consulting

La división de GB Consulting está especializada en el asesoramiento en procesos pre y post *due diligence*, procesos de expansión internacional, interim management financiero y gestión de tesorería, entre otros.

Propública

Propública (Promoción Público Privada) presta servicios de gestión de infraestructuras y equipamientos públicos, así como Project Management de licitaciones, promoción de consorcios para concesiones, etc.

→ A DESTACAR

Transacciones realizadas

- Telvent Outsourcing y el equipo directivo de Matchmind adquieren el 100% de Matchmind. Asesorando a la parte vendedora.
- Telstar adquiere una participación mayoritaria en ACE Ltd. Asesorando a la parte compradora.
- Cabot Financial adquiere el 20% de Gescobro. Asesorando a la parte vendedora.
- Nexgrup adquiere el 100% de Pragma. Asesorando a la parte vendedora.
- Telstar adquiere el 100% de Luwa. Asesorando a la parte compradora.
- Amper adquiere el 100% de Telcar. Asesorando a la parte vendedora.
- Grupo Doxa se fusiona con Fycsa. Asesorando al Grupo Doxa.

Cuadro directivo

SOCIOS - DIRECTORES
Francisco Asís Gómez | **David Serra** | **Jaume Bergé** | **Pablo Gómez**
 DIRECTORES
Fernando Gómez | **Miguel A. Lorenzo** | **Enrique Benito** | **Mariano López** | **Mercedes González** | **Sonia Álvarez**

Antiguos alumnos de ESADE

David Serra, Managing Director (Lic&MBA 94) | **Jaume Bergé**, Managing Director (Lic&MBA 94) | **Sonia Álvarez**, Manager (Lic&MBA 96) | **Oriol Guiu**, Associate (Lic&MBA 05) | **Toni Almansa**, Junior Analyst (Lic&MBA 07) | **Xavier Ledo**, Junior Analyst (Lic&MBA 07)

Direcciones

BARCELONA Muntaner, 425, pral. 2a Barcelona 08021 Tel. 93 241 31 41 Fax 93 241 31 42	MADRID Velázquez, 14, 1º izqda. 28001 Madrid Tel. 91 781 28 90 Fax 91 431 32 71
--	---

Web: www.gb-ib.com



Responsables del sistema TI de los Juegos Olímpicos de 2002 hasta 2012



Atos Origin integra negocio y tecnología mediante el diseño, construcción e implantación de procesos que mejoran la eficacia de los negocios de nuestros clientes. La compañía tiene una plantilla de más de 50.000 profesionales en 40 países, de entre ellos más de 6.000 en España, y su facturación anual es de 5.800 millones de euros.

La estrategia principal de la compañía se basa en establecer una presencia fuerte y equilibrada en los grandes mercados europeos de tecnologías de la información que le permita ofrecer servicios completos de soporte de TI para su base multinacional de clientes.

Líneas de servicio

Consultoría

Atos Origin tiene una significativa presencia en el área de consultoría a través de Atos Consulting.

Como *partner* en la transformación del negocio, proporcionamos consultoría estratégica, operacional y de gestión. Bajo la marca global de Atos Consulting™ se reúne el conocimiento y experiencia internacional en consultoría de Atos Origin.

Integración de sistemas

Atos Origin aplica metodologías y procesos innovadores para integrar con éxito nuevos sistemas de TI con las infraestructuras ya existentes del cliente, lo que le permite satisfacer demandas de plataformas de TI prácticas y robustas.

Outsourcing

Atos Origin se responsabiliza de todas las funciones de los sistemas tecnológicos y de soporte al negocio de sus clientes, gestionando las infraestructuras esenciales de TI, incluyendo *data cen-*

ters, desktop y sistemas de redes de comunicación. La mitad de los ingresos anuales son derivados de los servicios de *outsourcing*.

Mercados en los que está presente

Atos Origin sirve a clientes de los principales sectores industriales con enfoque y gran experiencia en los mercados de Banca y Seguros, Salud, Transporte, Telco, Utilities, Media y Sector Público.

→ A DESTACAR

- Atos Origin es una compañía internacional de servicios de tecnologías de la información. Su objetivo es transformar la visión estratégica de sus clientes en resultados mediante una mejor utilización de soluciones de consultoría, integración de sistemas y *outsourcing*.
- Atos Origin es *partner* tecnológico mundial del COI para los Juegos Olímpicos.
- Sus clientes son grandes compañías internacionales de todos los sectores.
- Atos Origin cotiza en el mercado Eurolist de París y ejerce sus actividades con los nombres de Atos Origin, Atos Worldline y Atos Consulting.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones
<ul style="list-style-type: none"> Diego Pavía, Director General Luis Pérez Castilla, Director Corporativo de Desarrollo de Negocio Javier García, Director General de Operaciones José Luis Burgos, Director General Adjunto y Director de Empresas Participadas Luis Miguel Morón, Director Financiero Javier Samaniego, Director de Recursos Humanos Francisco Valverde, Director Corporativo de Estrategia Alberto Gascón, Director de Consultoría y Sector Público Joaquín Gil, Director de Managed Operations Jesús Ruiz, Director de Banca y Seguros Rafael Luis, Director de Telco, Utilities & Media Alfred Moliner, Director de Industria y Servicios 	<ul style="list-style-type: none"> Jaume Muntan (MBA Part-Time 93) Alfred Moliner (MBA Part-Time 94) Àngels Sastre (MBA Part-Time 95) Marisol Prieto (MBA Part-Time 01) Ricard Manias (MBA Part-Time 03) Juan Carlos Gracia (MBA Part-Time 03) Fermín Leal (Máster en Dirección de Marketing 03) 	<p>MADRID Albarracín, 25 28037 Madrid Tel. +34 91 440 88 00 Fax + 34 91 754 32 52</p> <p>BILBAO Capuchinos de Basurto, 6, 3º B 48013 Bilbao Tel. + 34 94 439 92 88 Fax +34 94 442 28 99</p> <p>BARCELONA Av. Diagonal, 210-218 08018 Barcelona Tel. + 34 93 486 18 18 Fax +34 93 486 07 66</p> <p>Web: www.es.atosorigin.com www.atosorigin.com</p>



Un mundo de soluciones



INSA (Ingeniería de Software Avanzado, S.A.) es una compañía especializada en las tecnologías de la información perteneciente al grupo mercantil IBM y Catalana de Occidente.

El objeto social de INSA es el diseño, desarrollo, gestión y explotación de sistemas de información basados en la tecnología de la información, así como la comercialización de productos y servicios informáticos. También es objeto de la compañía la prestación y explotación de servicios profesionales y de consultoría, así como de ingeniería de comunicaciones y, en general, toda clase de servicios de *outsourcing*. INSA está compuesta por un equipo de más de

2.300 profesionales especializados en dar respuesta a las necesidades de los clientes en los sectores de Banca, Seguros, Telecomunicaciones, Industria, Distribución, Utilities, Administración Pública y Pequeña y Mediana empresa.

La oferta de soluciones se desarrolla en las áreas de e-Business, ERP, CRM, Business Intelligence, desarrollo y mantenimiento de aplicaciones y técnica de sistemas.

En la actualidad, INSA cuenta con delegaciones en Madrid, Barcelona, Valencia, Bilbao, Sevilla, los centros de innovación tecnológica CENIT de Cáceres y Salamanca y SoftInsa en Portugal.

→ A DESTACAR

Centros de Innovación Tecnológica en Cáceres y Salamanca:

- Integrados en la red mundial de centros de desarrollo de IBM.
- Modelo de trabajo basado en las mejores prácticas del mercado.
- Desarrollo y mantenimiento de aplicaciones en remoto.
- Beneficios: ahorro de costes, mejora de la productividad y aumento de la calidad, entre otros.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - Nuria Molina Granado, Directora General - Marta Beneitez Aparicio, Directora Servicios - Isabel Lledó Bolado, Directora Financiera - Pilar Pons Carmena, Directora RR.HH. y Formación - Nieves Martínez Fernández, Directora Operaciones - Fernando Cuesta Martín-Gil, Director de Marketing y Comunicaciones 	<ul style="list-style-type: none"> - Nuria Molina Granado - Marta Beneitez Aparicio 	<p>Av. Burgos, 8A Edificio Bronce 28036 Madrid</p> <p>E-mail: soluciones@insags.com Web: www.insags.com</p>



Estrategias digitales inteligentes Experiencias de uso persuasivas



Tras la irrupción de Internet, nadie duda ya de que la manera en que las empresas se relacionan con sus respectivos mercados nunca va a ser la misma. Estamos entrando de lleno en una era **99% digital** y son muchas las empresas que empiezan a sentirse como pez fuera del agua.

Los teléfonos móviles, las nuevas posibilidades de los cajeros automáticos, los kioscos interactivos y, por supuesto, Internet, están obligando a las empresas a desarrollar estrategias digitales inteligentes (si no quieren perder el tren) y plantear nuevas experiencias de uso, que, más allá de ser sencillas y fáciles de usar, deben ser sumamente atractivas y persuasivas.

Es en esta transición donde Multiplica aporta una desgarradora y contundente propuesta de valor, porque como consultora idea, define y desarrolla experiencias digitales, útiles para sus clientes y efectivas para sus cuentas de resultados.

Centrados en la interacción persuasiva Maximizamos objetivos y resultados comerciales en cualquier tipo de dispositivo digital y canal electrónico

Después de años trabajando en persuasibilidad y experiencia de uso en Internet, cajeros y todo tipo de software, estamos en una posición privilegiada para aportar todo nuestro conocimiento, experiencia y profesionalidad para diseñar interfaces elegantes y eficientes.

Nuestro punto de vista se centra en la construcción de experiencias de uso sencillas y fáciles de usar, insuflando persuasión para convertir a los usuarios en clientes. En una palabra, persuasibilidad.

Un sueño real: la internacionalización

Sofñar siempre fue fácil, no tanto hacerlo realidad. Con oficinas en Barcelona, Madrid, Santiago de Chile, San Francisco y Buenos Aires, Multiplica es hoy en día una consultora internacional, con intención de seguir creciendo. Brasil nos espera este año.

Nos obsesiona:

- (1) El enfoque estratégico en clave de negocio
- (2) La orientación a la persuasión on line
- (3) La exquisitez de nuestras experiencias de usuario
- (4) La orientación a los resultados y a su medición
- (5) La gestión de proyectos eficiente y eficaz

→ A DESTACAR

¿Qué cuentan de Multiplica?

«Multiplica ha acertado con el rediseño de Carrefour.es, ya que buscábamos aproximar la personalidad del portal a la nueva comunicación y estilo de Carrefour. ¡Enhorabuena!».

Juan del Real, responsable del portal Carrefouronline

«Tras lanzar la nueva web de Sanitas, quiero agradecer la indudable profesionalidad de Multiplica, su capacidad de adaptarse a nuestras necesidades y sobre todo el calado humano de todo el equipo. Será un placer contar con todos vosotros en los siguientes pasos on line de Sanitas».

Andrés Martín, director de Internet de Sanitas

«El valor de Multiplica está en haber rediseñado los procesos clave desde fuera del negocio. Multiplica nos ha confirmado en cierta medida las cosas que ya intuíamos internamente y nos ha aportado una enorme frescura, con ideas que no se nos habían ocurrido todavía».

Julián Diago, máximo responsable del proyecto de Iberia.com

Cientes actuales:

Almirall | BBVA | Carrefour | HP | Iberia | Ikea | La Caixa | La Sirena | Liberty Seguros | Lilly | Médicos Sin Fronteras | Panasonic | Planeta | RACC | UOC | Sanitas.

Cuadro directivo

- David Boronat Millan, Presidente Ejecutivo
- Albert García Pujadas, Director General
- Jacobo Álvarez Sánchez, Director de Estrategia
- Santi Mundi Caballé, Director de Innovación y Tecnología

Antiguos alumnos de ESADE

- David Boronat Millan (Lic&MBA 97)
- Jacobo Álvarez Sánchez (Lic&MBA 96)

Direcciones

BARCELONA
Plaça Tirant lo Blanc, 7
08005 Barcelona
Tel. 932 240 484

MADRID
Angosta de los Mancebos, 2
28005 Madrid
Tel. 913 658 477

Web: www.multiplica.com



Nae, consultoría de telecomunicaciones

+experiencia +cerca +valor

Nae es una compañía global de consultoría de telecomunicaciones que centra su negocio en los operadores y las administraciones públicas. Su finalidad es fomentar el crecimiento del negocio desde el conocimiento técnico y operativo hacia una visión transversal, transformando los objetivos de cada proyecto en soluciones ganadoras.

Nae está formada por personas con perfiles multidisciplinares que comparten una misma ilusión por el proyecto común de la compañía. La profesionalidad, implicación y capacidad de trabajo del equipo de Nae son la clave para apoyar su manera de entender la consultoría.



Líneas de servicio

Gestión Estratégica

Competencia para definir modelos de gestión y de gobierno innovadores, facilitando la introducción de nuevos enfoques en la organización y las responsabilidades funcionales.

Gestión de Nuevas Operaciones

Experiencia en el lanzamiento de nuevas operaciones para asegurar el éxito en la alineación entre los objetivos de negocio y la solución tecnológica, así como en su ejecución.

Gestión de Productos y Servicios

Identificación, definición y desarrollo de nuevos productos y servicios, con sus planes de negocio y

estudios de viabilidad asociados; especificando la estrategia de creación y comercialización.

Gestión de Proyectos

Dirección de proyectos transversales de gran envergadura, asegurando la ejecución de los mismos en los plazos y con los costes acordados.

Gestión Operativa

Optimización de la gestión de los recursos, la calidad de servicio y los procesos de negocio.

Gestión Técnica

Diseño, construcción, puesta en marcha, operación y mantenimiento de las diferentes soluciones tecnológicas, disponiendo de una visión que combina el conocimiento en infraestructuras, redes de telecomunicación y sistemas.

→ A DESTACAR

La misión de Nae es definir e implantar soluciones de valor añadido en el ámbito de las telecomunicaciones, orientadas a la consecución de beneficios para nuestros clientes, contribuyendo al mismo tiempo al desarrollo social y a la innovación.

Gracias a su visión global del sector de las telecomunicaciones, se generan efectos sinérgicos y relaciones a largo plazo que permiten a los clientes obtener mayores beneficios y una alta satisfacción por el trabajo desempeñado.

Nae no desarrolla, integra o comercializa ningún hardware o software, ni tampoco pertenece o depende de ningún grupo mayor, lo que asegura una total independencia en su trabajo.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones				
<ul style="list-style-type: none"> - Antoni Ibáñez, Socio Director - Cristóbal Escoda, Socio Director - Alberto Hernández, Área de Soporte a Negocio - Alberto Murillo, Área de Calidad y Procesos - Anna Rosell, Área Financiera 	<ul style="list-style-type: none"> - Alberto Murillo (MBA Part-Time 03) 	<table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 50%; vertical-align: top;"> BARCELONA Urgell, 204, 1º B 08036 Barcelona Tel. 93 494 99 60 </td> <td style="width: 50%; vertical-align: top;"> MADRID San Nazario, 1, 1º D 28002 Madrid Tel. 91 519 66 11 </td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="text-align: center; padding-top: 10px;"> E-mail: info@nae.es Web: www.nae.es </td> </tr> </table>	BARCELONA Urgell, 204, 1º B 08036 Barcelona Tel. 93 494 99 60	MADRID San Nazario, 1, 1º D 28002 Madrid Tel. 91 519 66 11	E-mail: info@nae.es Web: www.nae.es	
BARCELONA Urgell, 204, 1º B 08036 Barcelona Tel. 93 494 99 60	MADRID San Nazario, 1, 1º D 28002 Madrid Tel. 91 519 66 11					
E-mail: info@nae.es Web: www.nae.es						



Tu analista independiente para la toma de decisiones TIC



Abc | Diego Zamora | Diputación de Barcelona | Empresa de Transformación Agraria | Enter | Ercros Industrial | Esade | Esteve Química | Fira de Barcelona | Fundación Innovamar | Gallina Blanca | Generalitat de Catalunya (Departamentos de Interior, de Justicia y de Salud) | Germaine

Penteo es el único analista independiente del mercado TIC en España con una larga experiencia en el análisis independiente del mercado español de las TIC aportando experiencias reales con orientación al negocio.

Más de cien compañías ya confían en nosotros, entre ellas:

Abelló Linde | Agbar Servicios Compartidos | Agencia Catalana del Agua | Agencia de Informática y Comunicaciones de la Comunidad de Madrid (ICM) | Agencia de Residuos de la Generalitat de Catalunya | Air Nostrum | Almirall Prodesfarma | Arбора & Ausonia | Automóvil Club Asistencia | Autoridad Portuaria de Barcelona | Azucarera Ebro | Beganet | Cámara de Comercio de Barcelona | Casbega | Celsa | Cespa | Chiesi España | Chupa Chups | Cie Automotive | Cirsa | Comsa | Condis Supermercats | Consum | Cottet | Cuatrecasas Abogados | Danone | Diario

de Capuccini | Gonvarri Industrial | Grefusa | Grifols | Group Reckitt Benckiser | Grupo Alimentario Argal | Grupo Antolín-Irausa | Grupo Columbus | Grupo Eulen | Grupo Farmasierra | Grupo General Cable Sistemas | Grupo Godó de Comunicación | Grupo Leche Pascual | Grupo Logístico Suardiaz | Grupo SM | Grupo Tompla Sobre Express | Grupo Uniland | Grupo Uriach | Hero España | IESE | Indo Internacional | Instituto de Informática de Barcelona (Ayuntamiento de Barcelona) | Isdin | Izasa | Kao Corporation | Laboratorios Dr. Esteve | Lácer | Lilly | L'Oréal | Madaus | Mc Mutual | Miguel Torres | Mutua Universal | NRG (Gestetner) | Nutreco | Nutrexpa | Núñez y Navarro | Praxair | Promociones y Ediciones | Prosegur | Puig Beauty & Fashion | Red.Es | Sara Lee Bakery (Bimbo) | Scoop | Serviabertis (Grupo Abertis) | Tui España Turismo | Unidad Editorial | Universitat Oberta de Catalunya | Vocento | Zanini

→ A DESTACAR

Penteo Fórum

Es un foro exclusivo de directivos responsables de liderar las TIC en sus compañías, en el que poder compartir experiencias, claves de éxito y mejores prácticas con otros responsables TIC; tener acceso a investigaciones y análisis independientes del mercado, así como a consejos personalizados para la toma de decisiones TIC.

Penteo Métricas

Programa de revisión y mejora continua del rendimiento y eficiencia en el uso y gestión de las TIC en las compañías mediante diagnósticos y benchmarking con el mercado de diferentes áreas TIC.

Consejo Penteo

Asesoramiento personalizado a los directivos en su toma de decisiones estratégicas, tecnológicas y organizativas, y análisis e investigación ad hoc sobre la evolución del mercado de las TIC y el posicionamiento de sus proveedores.

'Research' de sus proveedores

Nuestro valor se sustenta en un riguroso proceso de investigación en el que analizamos tanto las experiencias de los responsables tecnológicos y las demandas de los máximos ejecutivos de negocio de las empresas usuarias de tecnología como la estrategia y prestaciones de los proveedores y fabricantes de productos y servicios TIC, con un foco en el mercado local y una visión global.

Cuadro directivo

- Antonio Guerra Mercadal, Presidente
- Antonio Macia Creus, Consejero Delegado
- Albert Delgado, Director General

Antiguos alumnos de ESADE

- Antonio Guerra Mercadal (Lic&MBA 86)
- Albert Delgado (Diplomado en Dirección General, Senior Executive Program, por ESADE)

Direcciones

BARCELONA Còrsega, 282 08008 Barcelona	MADRID Velázquez, 114 28006 Madrid
--	--

902 154 550
E-mail: info@penteo.com
Web: www.penteo.com





CORREDURÍA DE SEGUROS



Expertise, innovación y proximidad al cliente



Lo que nos diferencia

- **Expertise:** ofrecemos el más alto grado de conocimiento y experiencia en la gestión de riesgos empresariales, trabajando con las mejores compañías aseguradoras del mundo, y somos correspondientes Open Market

- Determinamos el nivel de autoseguro aceptable para su empresa.
- Conseguimos el mejor precio de transferencia del riesgo al mercado asegurador.
- Implementamos el mecanismo de cobertura del autoseguro.
- Solucionamos los siniestros con la máxima celeridad.

En ABK estamos especializados en servicios de consultoría y correduría de riesgos y seguros para la empresa.

Tenemos más de 20 años de presencia en el mercado y nuestro volumen intermediado de primas de seguro para empresas supera los 6 millones de euros anuales.

Nuestro compromiso consiste en asesorar a nuestros clientes en la gestión integral de sus riesgos, de forma innovadora y personalizada.

Por tanto, no sólo intermediamos pólizas, sino que somos *partners* de nuestros clientes en la definición de su estrategia de riesgos.

Entre nuestros clientes están algunos de los principales grupos industriales nacionales que operan tanto a nivel doméstico como en el resto del mundo.

del mercado Lloyd's de Londres.

- **Proximidad al cliente:** cubrimos riesgos en todo el mundo, pero nuestro cliente tiene un único interlocutor, un socio-asesor de ABK, basado en Barcelona.
- **Innovación:** somos pioneros en el diseño de los programas más innovadores de protección de riesgo empresarial.

Nuestra interlocución con el cliente

Cada cliente es asesorado de forma personalizada por uno de nuestros socios profesionales, experto en riesgos y seguros al más alto nivel.

Las fases de nuestro servicio

- Auditamos e identificamos los riesgos, con especial énfasis en los riesgos catastróficos.

→ A DESTACAR

Riesgo de crédito

ABK es especialista en riesgos de crédito comercial. Sólo ABK ofrece los servicios de auditoría de riesgo de crédito, diseño y puesta en marcha de sistemas de gestión de riesgos de crédito y formación en *credit management*. Toda la información sobre el riesgo de crédito en www.segurocredito.info

Risk management

ABK ha sido pionero en España en la puesta en marcha de sofisticados programas de *risk management* que, con ayuda de compañías reaseguradoras cautivas y otras innovadoras técnicas de financiación de riesgos, permiten a nuestros clientes optimizar su estrategia de gestión de riesgos.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<p>SOCIOS</p> <ul style="list-style-type: none"> - Albert Arana Puig - Arantxa de Miquel - Ignasi Marsal Colom - Raimon Rotllán Tarradellas <p>ADMINISTRACIÓN Y PERSONAL:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Mercè Diaz - Elisabet Ortega 	<ul style="list-style-type: none"> - Albert Arana Puig (Lic&MBA 81) - Raimon Rotllán Tarradellas (Lic&MBA 89) - Ignasi Serra Pujadas (DAF 87) 	<p>ABK Riesgos, Corr. de Seguros, S.L. Passeig Sant Gervasi, 6, entlo. 1ª 08022 Barcelona Tel. 93 418 47 02</p> <p>www.abkrs.com www.segurocredito.info</p> <p>Persona de contacto: Albert Arana Puig arana@abkrs.com</p>



Damos seguridad a las organizaciones empresariales



con el Certificado de Aprobación del Lloyd's Register Quality Assurance como correduría de seguros de riesgos empresariales, de acuerdo con las Normas de Sistemas de Gestión de Calidad ISO 9001:2000.

Áreas de actuación

Organizaciones empresariales, industriales y comerciales:

- Consultoría de riesgos
- Todo riesgo de daños materiales
- Responsabilidad civil general
- Consejeros y directivos
- Contaminación medioambiental
- Prácticas de empleo
- Infidelidad de empleados
- Transporte
- Seguro de crédito
- Todo riesgo en construcción y montaje
- Avería de maquinaria
- Garantía decenal
- Flotas de vehículos
- Manipulación maliciosa y/o accidental de productos
- Plantas de cogeneración
- Plantas eólicas
- Cancelación de espectáculos

Organizaciones empresariales de transporte y negocio marítimo

- Transporte terrestre
- Armadores
- Operadores de terminal y depósitos
- Transitarios y operadores de transporte
- Autoridades portuarias
- Otros operadores: estibadores, operadores de barco, operadores de transporte multimodal

Organizaciones empresariales profesionales

- Multirriesgo empresarial
- Responsabilidad civil profesional
- Riesgos personales
- Responsabilidad civil profesional
- Riesgos personales

OLLER ASSOCIATS, S.A. es una correduría de seguros con vocación especial de asesoramiento integral y personalizado a cada uno de nuestros clientes, sean cuales sean los riesgos a los que esté expuesto. Basamos nuestro asesoramiento en la neutralidad, al ser independientes de cualquier grupo económico y/o compañía de seguros.

Nuestro objetivo es atender todas las necesidades de nuestros clientes en materia de seguros. El equipo profesional que integra nuestra correduría aporta seguridad y servicio a nuestros clientes, escuchando sus demandas y tratando de satisfacerlas eficientemente.

De la competencia de nuestros profesionales depende especialmente el alto grado de calidad de nuestros servicios. Prueba de ello es que, desde julio de 2000, somos una de las primeras corredurías del Estado español que cuenta

→ A DESTACAR

- Las primas intermediadas durante la anualidad 2007 fueron de 13.241.000 €.
- Ofrecemos un servicio de inspección, análisis y gerencia de riesgos para las empresas de cualquier sector y tamaño a través de la sociedad participada RISKIA, S.A. (www.riskia.com).
- En nuestra página web, www.ollerassociats.com, encontrarán información ampliada de nuestros servicios y trayectoria profesional.

Cuadro directivo

- **Melcior Oller Miró**, Director General. Responsable oficina Barcelona
- **Jaume Oller Miró**, Socio Director. Responsable oficina Vic
- **Ricard Oller Miró**, Socio Director Adjunto

Antiguos alumnos de ESADE

- **Melcior Oller Miró** (Lic&MBA 79)
- **Jaume Oller Miró** (Estrategias de Desarrollo de la Pequeña y Mediana Empresa 95)

Direcciones

BARCELONA
Numància, 185, 3ª 1ª
08034 Barcelona
Tel. 93 206 50 40 Fax 93 206 50 41
E-mail: oller.bcn@ollerassociats.com

VIC
Arquebisbe Alemany, 38 A, D. 6
08500 Vic
Tel. 93 883 33 93 Fax 93 883 37 36
E-mail: oller.vic@ollerassociats.com

Web: www.ollerassociats.com



Veinte años de compromiso con el cliente



En Ribé Salat Broker, consultoría de riesgos y correduría de seguros, ofrecemos un asesoramiento integral en la gestión del riesgo y en la realización de programas de seguros personalizados para nuestros clientes desde nuestros inicios.

El equipo de Ribé Salat Broker, formado por profesionales especializados en los distintos sectores de actividad, tiene como misión diseñar soluciones y ofrecer los mejores servicios para contribuir al éxito de todos y cada uno de nuestros clientes, garantizando el patrimonio y la continuidad de las empresas.

A nivel mundial estamos presentes en los cinco continentes gracias a la red internacional de Assurex Global, con más de quinientas oficinas por todo el mundo para atender a nuestros clientes en cualquier lugar.

Desde el nacimiento de Ribé Salat Broker, nuestra estrategia se ha basado en la orientación total hacia el cliente y hacia sus necesidades, así como en la oferta de soluciones de máxima calidad.

Áreas de actuación

Correduría de Seguros y de Reaseguros

- Inspección de ingeniería
- Identificación, valoración, análisis y evaluación de los riesgos
- Análisis del programa de seguros
- Predicción, prevención y protección
- Financiación de los riesgos
- Administración de los contratos de seguro y actualización de las pólizas

- Gestión integral de siniestros
- Evaluaciones periódicas de los riesgos e información a los clientes

Sectores de especialización

Correduría de Seguros y Reaseguros

- Riesgos industriales
- Responsabilidad civil de altos cargos
- Seguros de crédito
- Seguros para la construcción
- Sector energía
- Previsión social (vida, salud y exteriorización de compromisos por pensiones)
- Seguros de transporte de mercancías, grandes yates y aviación
- Seguros para colectivos y grandes colectivos
- Seguros para deporte profesional y amateur
- Flotas de vehículos
- Seguros para complejos hoteleros y restauración
- Seguros para obras de arte, colecciones privadas y joyerías
- Seguros para cinematografía y productoras

Entidad financiera

- Agente financiero autorizado a intermediar en operaciones de activo y pasivo, así como en productos de inversión y ahorro
- Depósitos a plazo fijo, libretas de ahorro, créditos e hipotecas

- Mediación en la compraventa de títulos de renta variable
- Renta fija y deuda pública
- Unit Linked, fondos de inversión y *rentings*
- Cuentas corrientes y ahorro vivienda

→ A DESTACAR

- **Servicover:** Servicover es una nueva línea de servicio de la empresa Ribé Salat Broker. Este servicio se diferencia principalmente por la oferta de productos aseguradores exclusivos con amplias coberturas y a un precio muy económico. Los clientes disponen de un número de atención telefónica, además de un servicio on line desde el que pueden consultar sus pólizas y datos personales además de tener toda la oferta de productos de Servicover con las ventajas exclusivas que ofrece.
- **Sector energético:** el sector de las energías renovables está siendo una gran oportunidad para ofrecer nuestros servicios aseguradores a las empresas que dedican su actividad a productos relacionados con la energía eólica y solar, los biocombustibles o la cogeneración de alta eficiencia. La especialización de nuestros profesionales permite a Ribé Salat Broker ofrecer una amplia cobertura de los riesgos inherentes a la construcción y montaje, además de coberturas a todo riesgo de daños materiales, averías de maquinaria y daños eléctricos.

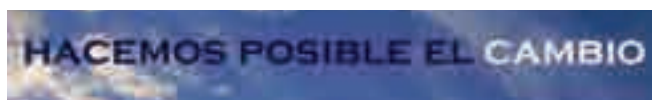
Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> ■ Jordi Ribé Salat, Consejero Delegado Grupo ■ Mónica Ribé Salat, Directora Broker de Seguros ■ Luis Jansá Alarte, Director Área Particulares ■ Alex Arnó Prenafeta, Director Área Empresas ■ Jacobo García-Pérez del Ingerito, Director Área Grandes Cuentas ■ Sergi Martí Queralt, Director Servicover 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Mónica Ribé (CDD 01) 	Av. Diagonal, 622, entlo. 08021 Barcelona Tel. 93 241 50 50 Fax 93 200 59 43 E-mail: info@ribesalat.com Web: www.ribesalatbroker.com Oficinas: Barcelona, Madrid, Palma de Mallorca, Vic y Mataró



HEADHUNTING



Generación de Alternativas Profesionales



recolocarse en el mercado. Es el servicio de *outplacement* o recolocación.

Recasens & Ros, ¿ayuda a cambiar de empresa?

Totalmente, aunque sea de manera indirecta. Ayudamos a la persona a gestionar su carrera profesional y a potenciar su empleabilidad. Si este proceso supone activar el cambio, apoyamos y acompañamos en el mismo al interesado. Todo ello redundará en la Generación de Alternativas Profesionales. Ello se aplica al cambio de trabajo o de sector.

¿Cómo lo consigue?

Recasens & Ros acumula experiencia de todos sus clientes y ha elaborado una metodología propia y genuina. Aplicada de forma sistemática, con orden y constancia, genera, sin duda, alternativas profesionales. Además, las nuevas tecnologías nos permiten acceder a clientes sin proximidad geográfica, con resultados igualmente satisfactorios.

¿Es una empresa de selección?

No exactamente, aunque cada vez más empresas confían en nosotros para este servicio. Sin un esfuerzo de reflexión previo sobre lo que nos resulta más apropiado en el ámbito laboral, corremos el peligro de recalcar en una posición y/o empresa que nos genere insatisfacción. Nuestro servicio trata de evitar esta

problemática. Una vez hemos sabido identificar nuestro valor profesional, es fácil tomar la decisión que más nos convenga.

¿Es muy caro?

Nos ajustamos a todos los presupuestos. La primera consulta es gratuita, y a partir de cierto número de visitas, el precio es invariable. La atención individualizada es nuestro elemento diferenciador: cada persona tiene un problema y requiere una solución. Dada nuestra estructura, nuestros servicios son muy competitivos y adaptables a todo tipo de personas y presupuestos.

Recasens & Ros, Generación de Alternativas Profesionales® es un gabinete innovador cuya misión es dar solución a las incertidumbres que afectan a todas las personas en cualquier etapa de la carrera profesional. **A nivel individual**, somos expertos en transición profesional, potenciación de la empleabilidad, cambio de empresa o de sector y orientación profesional. Nuestra obsesión es asegurar el éxito en el gobierno de la carrera profesional de nuestros clientes y extraer el mayor valor para potenciar su empleabilidad. Es decir, que no sea nuestra organización quien decida por nosotros. **A nivel organizacional**, ayudamos a personas que han dejado de ser útiles a una organización a

→ A DESTACAR

Servicios para el profesional: transición profesional

- Diagnóstico y reorientación de carrera profesional.
- Identificación de competencias y logros profesionales.
- Implementación del cambio de empresa o trabajo.
- Servicio de CV y preparación de entrevistas.

Servicios para las empresas

- Recolocación (*outplacement*) de profesionales desvinculados de la organización.
- Implementación de sistema de gestión por competencias.
- Estudios de clima, desarrollo y optimización del equipo humano.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> - Guillem Recasens, Socio Director - Josep Castellà, Socio 	<ul style="list-style-type: none"> - Guillem Recasens (MIM 92) 	Gran Vía de les Corts Catalanes, 529, 1ª 2ª (esq. Urgell) 08011 Barcelona Tel. 93 452 16 14 Tel. directo: 93 452 16 37 Mòvil: +0034 659 542 452 E-mail: Info@recasens-ros.com Web: www.recasens-ros.com



Aportamos talento a las organizaciones



Alexander Hughes es una empresa internacional de búsqueda de ejecutivos orientada a obtener y mantener el capital humano vital que necesitan las organizaciones para alcanzar sus objetivos estratégicos de negocio. La búsqueda de las personas clave de la organización representa una inversión estratégica en el desarrollo y futuro de la empresa: Director General, miembros del Comité Ejecutivo, Senior Managers, reconocidos expertos en sus áreas de especialización, consejeros no ejecutivos. Somos una compañía con presencia en toda Europa, Oriente Medio y África a través de 37 oficinas en 28 países, con la sede central en París. El equipo de trabajo está compuesto por un grupo de 200 profesionales, de los cuales 120 son con-

sultores séniors. En España, con presencia desde 1990, Alexander Hughes dispone de oficinas en Barcelona, Madrid y Sevilla y ofrece a nuestros clientes la experiencia de un equipo de más de 30 profesionales.

Nuestros sectores de excelencia son la culminación de nuestro conocimiento, la experiencia en el mercado, así como de reconocidos expertos de la industria y profesionales de primer orden que dan servicio a los siguientes sectores: industria, medio ambiente, consumo, medios de comunicación y entretenimiento, servicios financieros, ciencias de la vida, energía, servicios profesionales, tecnología, servicios públicos, entidades sin fines de lucro, educación y Board services & management appraisal.

Alexander Hughes es miembro fundador de AEA, compañía internacional de búsqueda de ejecutivos con operativa en todo el mundo.

→ A DESTACAR

- Compañía global de carácter internacional
- Conocimiento local del mercado
- Amplio expertise de la empresa familiar
- Cumplimiento de la metodología en aras de la calidad
- Compromiso de servicio

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones	
<ul style="list-style-type: none"> - Miguel Codina, Consejero Delegado - Jaime Bonals, Director General - Joan Artigas, Director Asociado - Albert Cuadras, Director Asociado - Camino Rodríguez, Directora Asociada - Belén Villanueva, Directora Asociada 	<ul style="list-style-type: none"> - Miguel Codina (MBA 83) 	BARCELONA Rambla de Catalunya, 115 bis, 5º 08008 Barcelona Tel. 93 487 08 99 E-mail: barcelona@alexanderhughes.com	MADRID Velázquez, 24, 4º dcha. 28001 Madrid Tel. 91 781 05 02 E-mail: madrid@alexanderhughes.com
		SEVILLA Balbino Marrón 3-A, 2º, Edificio Viapol 41018 Sevilla Tel. 95 409 22 20 E-mail: sevilla@alexanderhughes.com	Web: www.alexanderhughes.com



La razón del éxito empresarial... hay que buscarla en el liderazgo de las personas



Boyden Global Executive Search, con una sólida presencia en todo el mundo, es una empresa líder en el campo de la captación de personal directivo y especializada en búsquedas de alto valor añadido. Nuestro objetivo es el reforzamiento de la posición competitiva de nuestros clientes a través de la contratación de aquellos directivos que no sólo cumplen las especificaciones de un determinado puesto a cubrir, sino que además son susceptibles de añadir valor a la empresa de manera significativa. Boyden ha sido nombrada parte del top 5 de empresas de búsqueda de directivos por la International Association of Corporate and Professional Recruitment.

Aportación constante de líderes a través de la cooperación internacional

Con más de 72 oficinas en 42 países, Boyden es un líder mundial en la búsqueda de directivos. Nuestra

presencia global cuenta con una red de profesionales en Europa, Oriente Medio, África, América y Asia-Pacífico que diferencia a Boyden respecto a otros competidores.

Servicio personalizado basado en la relación con el cliente

La filosofía de nuestra empresa de servicio personalizado, con Sydney Boyden como pionero en 1946, ha sido la base de nuestro crecimiento global. Nuestros socios se esfuerzan en adaptarse a las necesidades de sus clientes y desarrollar relaciones a largo plazo, aportando consejos y confianza.

Estándares de integridad, discreción y profesionalidad

Nuestra empresa sirve a sus clientes con el nivel más alto de profesionalidad, ética y estándares

personales. Nuestro objetivo es proveer a nuestros clientes un servicio profesional y de alta calidad. Estamos comprometidos con el éxito de nuestros clientes y atraemos a directivos que mejoren sus organizaciones.

Soluciones personalizadas utilizando experiencia en la industria y también funcional

Boyden aporta a sus clientes un alto nivel de experiencia en diversos sectores y también funcional, combinado con un entendimiento de las dinámicas competitivas que dan forma al mercado global. Nuestro enfoque emprendedor permite la flexibilidad suficiente para presentar a nuestros clientes soluciones altamente adaptadas a sus necesidades.

→ A DESTACAR

Nuestros grupos de especialización son: banca y servicios financieros; altas tecnologías y telecomunicaciones; sector farmacéutico, biotecnología y servicios de salud; gran consumo y distribución; medios de comunicación; consultoría y servicios profesionales y sector industrial. Nuestras líneas de negocio son: Executive Search, Management Assessment e Interim Management.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones	
<ul style="list-style-type: none"> - Jaime Ferrer Colom, Socio Madrid - Alfredo Canal, Socio Madrid - Jean François Berenguer, Socio Madrid - Miguel Ángel Zuñil, Socio Madrid - Juan López Trigo, Socio Valencia - Jose Enrique Sánchez Montalar, Socio Valencia - Fernando Torras, Socio Barcelona - Carlos Ochoa Marcos, Socio Barcelona 	<ul style="list-style-type: none"> - Jose Enrique Sánchez Montalar (Lic&MBA 65) - Carlos Ochoa Marcos (MBA Full Time 90) - Fernando Torras (Lic&MBA 65) 	<p>BARCELONA Pº de Gràcia, 60, 2 A 08007 Barcelona E-mail: barcelona@boyden.es Tel. 93 467 03 55</p>	<p>MADRID Pº de la Castellana, 12, 2º 28046 Madrid E-mail: madrid@boyden.es Tel. 91 577 06 97</p>
		<p>VALENCIA Navarro Reverter, 10, 2º 3ª 46004 Valencia E-mail: valencia@boyden.es Tel. 96 373 11 62</p>	<p>Web: www.boyden.com</p>



Manpower Professional Especialistas en la selección de directivos y mandos intermedios



Manpower Professional responde a los nuevos retos y le asegura el éxito en la selección de directivos y mandos intermedios, con métodos exclusivos y un riguroso control de calidad.

Manpower Professional vive de cerca el proceso de cambio en los recursos humanos de las organizaciones. Nuestra especialización en la selección de personas destinadas a ocupar cargos de responsabilidad nos permite estar atentos a las nuevas necesidades, al nuevo papel que las personas van a desempeñar en un futuro que ya está aquí.

Áreas de actuación

Selección de directivos y mandos intermedios en diferentes áreas y sectores: banca y finanzas, ingeniería y

construcción, marketing y ventas. Por otro lado, gracias, a la dilatada experiencia de nuestros consultores, podemos dar cobertura a las necesidades de RR.HH. que puedan surgir en cualquier otra área o sector.

Sectores:

Banca y finanzas
Ingeniería y construcción
Marketing y ventas

Sistemas de selección

En Manpower Professional somos especialistas en selección a través de un equipo de consultores que define el perfil profesional requerido mediante diferentes sistemas:

- Búsqueda en base de datos
- Sistema de búsqueda activa
- Sistema de captación en el mercado
- Diseño y publicación de anuncios

→ A DESTACAR

- Fecha de fundación: Manpower Professional comenzó su actividad en septiembre de 2003
- Grupo al que pertenece: Manpower Inc.
- Número de empleados: 27
- Delegaciones: Barcelona y Madrid

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones
<ul style="list-style-type: none"> – Dolors Poblet, Directora Manpower Professional – Antonia Alcalde, Directora Oficina Barcelona – Nieves Arellano, Directora Oficina Madrid 	<ul style="list-style-type: none"> – M. Carmen Mur (ADE 89) 	<p>BARCELONA Rambla de Catalunya, 98, 5º 2ª 08008 Barcelona Tel. 93 601 20 40 Fax 93 215 80 39</p> <p>MADRID Plaza Colón, 2, Torre I, 5º A 28046 Madrid Tel. 91 319 34 34 Fax 91 308 03 30</p> <p>E-mail: manpowerprofessional@manpower.es Web: www.manpowerprofessional.es Tel. 902 12 10 93</p>



La esencia de la selección especializada



Michael Page Internacional nace en 1976, en Reino Unido, como empresa dedicada a la selección de personal especializado de mandos medios y directivos.

Actualmente Michael Page Internacional está presente en 25 países con 149 oficinas repartidas por todo el mundo. Hoy es número uno en España y Europa en la selección especializada de personal por división funcional, sectorial y regional. Esta posición de liderazgo viene confirmada por la dimensión de su plantilla, más de 5.252 personas y por el número de procesos gestionados.

Con presencia en España, desde 1997, y en Portugal, desde 1999, Michael Page Internacio-

nal cuenta con 4 oficinas: Madrid, Barcelona, Valencia y otra en Lisboa, con una plantilla de 300 trabajadores, de los cuales 265 son consultores especializados en las siguientes 12 divisiones:

- Finanzas
- Banca
- Comercial
- Marketing
- Ingenieros
- Inmobiliaria & Construcción
- Tecnología
- Retail
- Healthcare
- Recursos Humanos
- Tax & Legal
- Compras & Logística

Para llevar a buen término las misiones de selección, nuestros consultores se apoyan en un acercamiento homogéneo al cliente, con el fin de conocer mejor sus verdaderas necesidades de selección. Por ello están especializados y provienen del área funcional para la que seleccionan, siendo capaces de entender e identificar a la perfección las necesidades del cliente. Se responsabilizan del proceso de selección desde el contacto con el

cliente para la recepción del perfil requerido a la contratación y posterior seguimiento del mismo. Recientemente se han creado las firmas Michael Page Executive Search, búsqueda directa y selección de altos directivos. Y Michael Page Interim, especialistas en profesionales sénior para procesos temporales. El grupo lo cierra Page Personnel, firma dedicada a la selección especializada de mandos medios y personal de apoyo cualificado en procesos temporales y permanentes.

→ A DESTACAR

Nuestra metodología de trabajo radica en un rastreo completo del mercado laboral a través de la perfecta combinación de las siguientes herramientas:

- Consulta de la base de datos propia, que cuenta con aproximadamente 400.000 currículos actualizados.
- Búsqueda directa.
- Inserción de anuncios en las webs de la compañía.
- Publicación de anuncios en prensa.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones	
<p>Nicolas Buisson, Regional Managing Director Southern Europe Jose Ramón Colomina, Director General de España Ricardo Corominas, Director Ejecutivo Barcelona y Valencia Pablo Urquijo, Director Ejecutivo Madrid Álvaro Fernandez, Director General Portugal Albert Pérez, Director Valencia BARCELONA</p> <p>Cristina Ródenas, Associate Principal Michael Page Executive Search Esther Carrera, Directora Comercial & Marketing – Healthcare – Retail Alexandre Depreux, Director Ingenieros & Construcción & Inmobiliaria – Logística & Compras Begoña González, Executive Manager Finanzas – Tax & Legal</p>	<ul style="list-style-type: none"> – Cristina Ródenas Arana (Lic&MBA 96) – Ferran Aguiló (Postgrado 00) – Cristian Cami Matesanz (Lic&MBA 01) – Gabriel Oriol (Lic & MD 02) – Jaime Delgado de Pando (Lic&MBA 02) – Xavi Miravalls (Lic & MD 03) 	<p>BARCELONA Plaça de Catalunya, 9, 3ª 08002 Barcelona Tel. 93 390 06 10</p> <p>MADRID Paseo de la Castellana, 28, 3ª Paseo de la Castellana, 60, 7ª 28046 Madrid Tel. 91 131 81 00</p>	<p>VALENCIA Avda. Cortes Valencianas, 39, 1ª 46015 Valencia Tel. 96 317 35 47</p> <p>LISBOA Avenida Libertade, 180 A 3o Andar Direito 1250-146 Lisboa Tel. + 351 21 041 91 00</p>



HEADHUNTING | Red nacional propia



Executive Search. Selección y desarrollo



Quiénes somos

Agrupa Group es una empresa de consultoría de recursos humanos con ámbito de actuación nacional e internacional, con oficinas en Barcelona, Madrid y Sant Cugat, multisectorial y multifuncional: somos especialistas en personas. Tenemos como misión identificar, seleccionar, evaluar y desarrollar talento.

Actúa como nexo de unión entre empresas y profesionales, y ayudamos a nuestros clientes a la mejora de su negocio, añadiendo valor a su organización gracias a nuestra experiencia en la identificación, evaluación y desarrollo de personas.

Valores

- Atención personalizada.
- Clara orientación al cliente: somos *partners* y colaboradores, nos implicamos y nuestras intervenciones aportan valor a la cadena de resultados de nuestros clientes.
- Expertos evaluadores.
- Inducimos a que las empresas apuesten por las personas.
- Sinceridad, transparencia y ética.
- Rigor y generadores de confianza.

- Calidad y compromiso.
- Pasión por nuestro trabajo y por hacerlo bien hecho.

Áreas de actuación

- Agrupa Desarrollo
- Agrupa Executive Search
- Agrupa Selección

Servicios ofertados

- Búsqueda de directivos
- Búsqueda y Selección de mandos intermedios
- Desarrollo: Assessment y acompañamiento de carrera profesional
- Selección en origen

Asociaciones a las que pertenece

• ByS y ECSSA (Asociación Española y Europea de Empresas de Búsqueda y Selección): certificados en LOPD, código deontológico (defiende el interés de los candidatos, de los clientes y de las propias empresas del sector). En Europa estamos asociadas 750 • Miembros de AEEE (Asociación Española y Europea de Ética) • También estamos asociados en AED, IESE, ESADE, OPC y AEDIPE.

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones
<ul style="list-style-type: none"> – J. Carlos Riba, Socio Fundador y Director General – Marcelino Coll, Director División Agrupa Executive Search – Marta Olivé, Director División Agrupa Selección – Carles Bonastre, Director División Agrupa Desarrollo – Jordi Soler, Codirector División Agrupa y Director Técnico 	<ul style="list-style-type: none"> – J. Carlos Riba (DGM 07) 	<p>BARCELONA (Oficina Central) Muntaner, 318, pral. 2ª 08021 Barcelona Tel. +34 93 241 19 30 Fax +34 93 200 56 17</p> <p>OTRAS OFICINAS: Av. de les Corts Catalanes, 9. Sant Cugat del Vallès Medellín, 11. Madrid</p> <p>E-mail: agrupa@agrupa.com Web: www.agrupa.com</p>



Vallejo & ASOCIADOS

Buscamos y seleccionamos a los mejores profesionales del tejido empresarial



Nuestra visión principal se centra en poder establecer un vínculo de sinergia con nuestros clientes para poder entender su cultura y sus necesidades a la hora de poder ofrecer soluciones integrales.

Nuestra misión como consultoría especializada en recursos humanos es implementar proyectos a medida en un amplio abanico de compañías del tejido empresarial, teniendo en cuenta las necesidades y el know how de su propia cultura organizativa.

Áreas de actuación

Nuestra especialización de servicios se centra en seis áreas de actuación:

- 1) Selección y Headhunting: Interin Management
- 2) Formación
- 3) Coaching
- 4) Comunicación
- 5) Consultoría organizativa
- 6) Outplacement

Datos corporativos:

Año de fundación: 2001. Nace la marca a partir de una experiencia de 18 años en el sector de la consultoría y la selección de ejecutivos.

Equipo directivo: Mercedes Collantes Vallejo, socia directora.

Equipo profesional: formado por consultores sénior, especializados en los diferentes sectores y áreas.

Principales clientes

Tenemos como clientes desde organizaciones multinacionales hasta empresas nacionales de tamaño grande y medio, adaptando nuestra metodología a su entorno y sus necesidades.

Filosofía

Vallejo & Asociados nace como una consultoría especializada en la selección y la búsqueda de ejecutivos con una clara voluntad de dar servicio a empresas de distintos sectores a nivel nacional, para posteriormente dar cobertura en otras áreas del campo de la consultoría de recursos humanos.

El equipo de consultores desarrolla su actividad en los principales sectores empresariales y a nivel nacional, por lo que parte de nuestro valor añadido se centra en ofrecer un servicio muy específico y de calidad en el amplio tejido empresarial, dada la experiencia y madurez profesional del equipo humano que compone nuestra firma.

→ A DESTACAR

Podemos resaltar nuestro valor diferenciador en:

- Sólida experiencia multisectorial
- Equipo de profesionales altamente cualificados
- Cobertura nacional
- Experiencia contrastada de más de 18 años
- Optimización de coste-resultado
- Rapidez de servicio y operatividad
- Objetividad, imparcialidad
- Confidencialidad
- Rigor metodológico
- Compromiso y código ético

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> ■ Mercedes Collantes Vallejo, Socia Directora 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Mercedes Collantes Vallejo (D.A. RR.HH. 91) 	Muntaner, 200, 5º 5ª 08036 Barcelona Tel. 93 241 42 28 Fax 93 241 42 29 E-mail: info@vallejoasociados.com Web: www.vallejoasociados.com



INFORMÁTICA



Soluciones audiovisuales al servicio de la comunicación en eventos



Servicios audiovisuales

- Audio & Vídeo (sonorización, traducción simultánea digital, proyecciones, producciones de vídeo, construcción temporal de salas, etc.).
- Transmisiones (videoconferencia multipunto, conexiones por satélite, microondas, transmisión por láser, etc.).
- Multimedia (*videostreaming*, votación electrónica, presentaciones interactivas, diseño CD-ROM, vídeo y DVD, *webcasting*, Speaker Service Center, sistemas informáticos, etc.).

Ditec ofrece soluciones integrales audiovisuales para la organización técnica de congresos, conferencias, convenciones, presentaciones y eventos especiales. Con una trayectoria de más de 10 años en el sector audiovisual nacional e internacional, Ditec se ha convertido en un referente en dicho sector.

Ditec garantiza el éxito de su evento gracias a la aplicación de la última tecnología audiovisual y a la eficacia de un equipo especializado en el desarrollo de proyectos de ingeniería audiovisual.

La combinación de calidad y eficacia con la constante investigación del departamento I+D+i sitúa a Ditec como pionera en el desarrollo de nuevas aplicaciones audiovisuales en telecomunicaciones.

Servicios

Integración de sistemas audiovisuales

Soluciones "llave en mano" para diseño de proyectos de ingeniería audiovisual, instalación de sistemas, puesta en funcionamiento y mantenimiento.

→ A DESTACAR

Congresos: The Future of Europe Summit, Reunión Ministros de Defensa OTAN 07, Congreso Mundial de Cardiología 06, Congreso Site 06, Congreso IGC 06, Euromed Regional Conference Barcelona, Congreso Mundial del SIDA.
 Eventos corporativos: Multivideoconferencia 10 sedes Bayer, Acto celebración 25 años La Caixa, Euroleague, Carburos Metálicos, NBA, GE Healthcare, Aventis, Mapics, Oracle y Bimbo.
 Eventos especiales: exposición Charles Chaplin CaixaForum, organización de conferencias, conciertos, exposiciones de arte y convenciones para la Fundació "la Caixa".

Cuadro directivo

- **Josep María Grau**, Director General
- **Carme Cabezalí**, Directora Administración
- **Joan Carles Grau**, Director Técnico
- **Toni Roig**, División Integración de Sistemas
- **Antón Muntanyola**, División Alquiler y Servicios
- **Judit Torres**, Multimedia y Transmisiones
- **Jaume Solé**, Building Support

Antiguos alumnos de ESADE

- **Josep Maria Grau** (MBA 81)

Direcciones

BARCELONA Sicilia, 368, bajos 08025 Barcelona Tel. 93 265 65 17 Fax 93 231 24 13	ISLAS BALEARES Jaume I, 8 07860 Formentera Islas Baleares Tel. 627 538 560
--	--

E-mail: ditec@ditec.es
 Web: www.ditec.es



Publicaciones digitales con *Papel a Web*®



Papel a Web® es la solución líder del mercado para publicaciones digitales desarrollada por The Useful Company. Une las ventajas del mundo físico con el mundo digital en el ámbito de las publicaciones (revistas, catálogos, folletos...).

Gracias a *Papel a Web*® podrá incrementar el valor de la publicación, mejorar el ROI y la comunicación, y todo ello sin necesidad de inversión tecnológica y sin cambiar los procesos actuales. Además, permite una explotación multicanal para llegar a mucha más gente con una importante reducción de costes. Con *Papel a Web*® podrá aumentar la distribución

sin impacto en los costes, generar nuevos ingresos por venta de publicaciones o publicidad y obtener información detallada del uso de las publicaciones, y podrá integrarlo fácilmente con su software actual de *e-commerce*.

Papel a Web® le permite todo un mundo nuevo de posibilidades, ya que más que papel, es papel digital. The Useful Company, empresa que ha desarrollado la solución *Papel a Web*®, opera en diversos países y tiene clientes en Europa y América. Gracias a su tecnología avanzada, podrá disfrutar de las ventajas de *Papel a Web*® en muy pocos días.

→ A DESTACAR

Solución líder en publicaciones digitales. Clientes que confían en nosotros: Grupo Prisa, Generalitat de Catalunya, El Corte Inglés, ESADE, La Caixa, Esteve, Caja de Ávila, Lilly, Almirall, Endesa, Telefónica, MedGroup, Cidob, Ayuntamiento de Barcelona, Simon, American Express, Fermax, RACC, Universidad de Navarra...

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Direcciones				
<ul style="list-style-type: none"> - David Ramon Borra, Socio, Director General y Comercial - José Antonio Céspedes Hernández, Socio, Director de Operaciones y Producción - Juan Ignacio Martínez Carrión, Socio, Director Técnico e I+D 	<ul style="list-style-type: none"> - David Ramon Borra (Lic&MBA 99) - José Antonio Céspedes Hernández (MBA 99) 	<table border="0"> <tr> <td>BARCELONA Sede comercial Llançà, 56, bajos 08015 Barcelona Tel. 93 229 27 22</td> <td>MURCIA Sede de producción Cosmógrafo Diego Pérez, 10, bajos 30007 Murcia Tel. 96 827 27 21</td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="text-align: center;">Web: www.papelaweb.com</td> </tr> </table>	BARCELONA Sede comercial Llançà, 56, bajos 08015 Barcelona Tel. 93 229 27 22	MURCIA Sede de producción Cosmógrafo Diego Pérez, 10, bajos 30007 Murcia Tel. 96 827 27 21	Web: www.papelaweb.com	
BARCELONA Sede comercial Llançà, 56, bajos 08015 Barcelona Tel. 93 229 27 22	MURCIA Sede de producción Cosmógrafo Diego Pérez, 10, bajos 30007 Murcia Tel. 96 827 27 21					
Web: www.papelaweb.com						



Especialistas en tecnología



Carver Advanced Systems es una empresa con sede en Barcelona, orientada a la realización de servicios en el ámbito de las Tecnologías de la Información, con un equipo de profesionales altamente preparados y motivados.

La vocación de Carver es establecer una relación duradera con sus colaboradores y con sus clientes, con la voluntad expresa de asumir responsabilidades importantes en la realización y ejecución de los servicios, así como en la implantación de desarrollos y soluciones.

Carver se ha dotado de un equipo tecnológico propio formado en la metodología de desarrollo y en la gestión y dirección de proyectos y capaz de aportar soluciones específicas de software usando

la mejor tecnología existente en el mercado e incorporando también soluciones y plataformas integradoras de desarrollo propio.

Valor añadido

Como complemento a los Servicios Generales, Carver ofrece los siguientes, que constituyen su mayor valor añadido:

- Experiencia del personal y conocimiento de las últimas tecnologías (J2EE, .net, Oracle).
- Experiencia en distintos sectores de actividad (Financiero / Administración Pública / Industria y Servicios).
- Alianzas con terceros (Microsoft, Oracle, Sybase, etc.).

→ A DESTACAR

Servicios Generales

- Desarrollo e Integración de Sistemas
- Outsourcing de Servicios
- Prestación de Servicios Profesionales
- Consultoría

Entornos de especialización

- Java
- .net
- Aplicaciones web
- Cliente Servidor
 - Visual Basic
 - C / C++
 - Oracle
- Workflow
 - Lotus Notes
 - Dominio
 - Exchange
- Open Source / Eclipse
- Productos propios (SEGAS, POLUX, CarverMVC, etc.)

Cuadro directivo	Antiguos alumnos de ESADE	Dirección
<ul style="list-style-type: none"> ■ Josep Maria Lluch, Director General ■ Lluís García, Director de Operaciones ■ Josep Maria Beleta, Director Tecnológico ■ Leonardo Alandete, Director de RR.HH. ■ Albert Martínez, Director de Marketing ■ Begoña Cañadas, Gerente de Cuentas ■ Antoni de la Viña, Gerente de Cuentas 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Josep Maria Lluch (MBA 85) 	París, 184, 4º 08036 Barcelona Tel. 93 238 58 80 Fax 93 238 58 81 E-mail: info@carver-as.com Web: www.carver-as.com